

Industrialización y comercio exterior 1950-77*

Jaime Ros y
Alejandro Vázquez Enríquez

En las últimas tres décadas se han registrado cambios profundos en la estructura productiva de la economía mexicana que han sido resultado, en gran medida, de un rápido proceso de expansión y diversificación del sector industrial. Este trabajo tiene como finalidad analizar las repercusiones de este proceso de cambio estructural sobre la composición y tendencias del comercio exterior de manufacturas. El análisis se refiere al periodo que va de principios de la década de los cincuenta a mediados de la década de los setenta, y considera 17 ramas manufactureras que comprenden casi la totalidad del sector manufacturero.

El trabajo comprende cuatro secciones. La primera tiene como finalidad describir los cambios ocurridos en la estructura del comercio exterior de manufacturas, vinculándolos a las características del proceso de industrialización seguido en el periodo. Para ello se presenta el comportamiento de cada una de las industrias consideradas, en términos de la evolución de la producción y la demanda interna, así como de las importaciones y exportaciones por sector de origen. En la segunda sección se intenta sistematizar los patrones de comportamiento observados y explicar los cambios ocurridos en la estructura del comercio exterior. Los patrones observa-

dos tienen similitudes con aquellos presentes en las teorías del “ciclo del producto”, si bien están referidos al contexto de la rama industrial y al de una industrialización tardía (y dependiente), como la de México. En la explicación se destaca el rol desempeñado por el propio desarrollo del mercado interno, el carácter tardío de la industrialización y el papel del capital transnacional y del Estado.

Las dos últimas secciones desarrollan las implicaciones del análisis con relación a la naturaleza del desequilibrio externo en el comercio exterior de manufacturas, y plantean problemas e interrogantes que sugieren los resultados presentados. En contraste con la tendencia a interpretar el desequilibrio externo como un problema de conducción errónea de la política monetaria o de tipo de cambio, nuestro propio análisis sugiere que los “desequilibrios estructurales” internos merecen una consideración central en la explicación del fenómeno.

Las series de importaciones y exportaciones por sector de origen, así como las series derivadas de demanda interna, para cada una de las ramas manufactureras consideradas, fueron construidas de manera que se asegurara, por un lado, su homogeneidad en el tiempo y, por otro, su consistencia mutua y con las series de producción bruta en su definición de Cuentas Nacionales. En el anexo estadístico se presentan las series utilizadas, así como una descripción detallada de los métodos y fuentes de información utilizados en su construcción.

* Los autores agradecen los comentarios y críticas de V. Brailovsky, S. Lichtensztejn, T. Martínez-Tarragó, I. Minian, A. Sacristán Colás y P. Vuskovic; así como la colaboración de Eduardo Donath, Mónica de la Garza y Agustín Sandes en la construcción de las series estadísticas utilizadas en este trabajo.

1. Características y evolución de las ramas manufactureras

El objeto de esta sección es presentar las características y el comportamiento de la producción bruta, la demanda interna, las importaciones y las exportaciones de las ramas manufactureras consideradas en este estudio. Para ello, las 17 ramas manufactureras consideradas¹ fueron reagrupadas en tres categorías en función del nivel de desarrollo de la producción local (relativo al de la demanda interna) alcanzado al principio del periodo. Este criterio que, como se verá, se revela conveniente para fines del análisis de las relaciones entre industrialización y comercio exterior, coincide en gran medida con la clasificación de las industrias por categoría de demanda, que es común utilizar en el análisis de la dinámica intersectorial del proceso de industrialización.

Un primer grupo comprende aquellas industrias que, al iniciarse la década de los cincuenta, presentaban un relativamente bajo grado de desarrollo interno (coeficientes de importación a demanda interna del 55 por ciento en promedio, 3.5 veces mayor al promedio del sector manufacturero) y está constituido por las ramas metalmecánicas, productoras principalmente de bienes de consumo durable y bienes de capital (maquinaria no eléctrica, equipo de transporte, productos metálicos y maquinaria y aparatos eléctricos). Un segundo grupo está constituido por un conjunto de industrias productoras de bienes intermedios y algunos bienes de consumo (química, metálicas básicas, minerales no metálicos, papel y hule), caracterizadas por haber alcanzado, al inicio de periodo, un nivel medio de desarrollo interno: sus coeficientes de importación a demanda interna son del orden de 25 por ciento en promedio al inicio del periodo (1.5 veces el promedio del sector manufacturero). Finalmente, un tercer grupo comprende industrias productoras en su mayoría de bienes de consumo no duradero e insumos específicos a esta producción (alimentos, textiles, calzado y vestido, bebidas, madera y corcho, cuero, imprenta y tabaco), caracterizadas, a principios del periodo, por un nivel relativamente alto de desarrollo interno (coeficientes de importación a demanda interna del orden de 2 por ciento en promedio, muy inferiores al promedio del sector manufacturero). En lo sucesivo, denominare-

mos a estos tres grupos industrias "nuevas", "intermedias" y "maduras" respectivamente, de acuerdo con el criterio elegido de clasificación.

El cuadro 1 muestra algunas de las principales características de estas ramas a principios de la década de los cincuenta (véase también cuadro 2). Las industrias nuevas muestran una baja participación inicial en el total de la producción manufacturera (10.2 por ciento) y sustancialmente menor a su participación en la demanda interna de productos manufacturados (19.6 por ciento), sin dejar esta última tampoco de ser baja. Correspondiente a esta situación, su participación en el total de las importaciones de manufacturas es notable desde un inicio (60 por ciento), lo que muestra la incapacidad de estas ramas por satisfacer la demanda interna, mientras que sus exportaciones son prácticamente inexistentes (su coeficiente de exportación a producción es de 0.5 por ciento y su participación en las exportaciones de 1.5 por ciento).

La participación de las industrias "intermedias" en la producción manufacturera es de alrededor de 18 por ciento, ligeramente inferior a su participación en la demanda interna (20 por ciento). Estas participaciones aunque no alcanzan un nivel muy alto, son superiores -especialmente en lo que se refiere a la participación en el valor total de la producción- a las que presentan las industrias "nuevas". Asociada al grado medio de desarrollo alcanzado por este tipo de ramas, está su participación en las importaciones y exportaciones totales. La primera asciende al 31 por ciento y la segunda al 19 por ciento, lo que corresponde a un coeficiente de exportación a producción de 3.1 por ciento. Esto último contrasta con la situación en las industrias "nuevas" cuya participación en las exportaciones es insignificante.

El conjunto de las industrias "maduras" daban cuenta a principios de 1950 de aproximadamente el 72 por ciento de la producción manufacturera y el 60 por ciento de la demanda interna; su participación en el total de las exportaciones también alcanza niveles muy altos, alrededor del 80 por ciento del total de las exportaciones del sector manufacturero. Esta situación va acompañada con una participación en las importaciones totales de manufacturas de sólo 8 por ciento; hecho que confirma el grado de desarrollo alcanzado por este grupo de industrias a principios del periodo y su capacidad para hacer frente a la demanda interna. Es importante señalar que de las ocho ramas que componen esta categoría, tres de ellas (alimentos,

¹ Estas ramas comprenden la totalidad del sector manufacturero con la excepción de "productos derivados del carbón" y "otras industrias manufactureras".

CUADRO 1

Características de las ramas manufactureras a principios de los cincuenta 1950-1952

(porcentajes del total del sector manufacturero)

	<i>Producción</i>	<i>Demanda interna</i>	<i>Importaciones</i>	<i>Exportaciones</i>
<i>Ramas Nuevas</i>	10.2	19.6	60.0	1.5
Transporte	4.7	8.2	23.5	0.3
Productos Metálicos	2.7	3.9	8.4	0.6
Maq. y Ap. Eléctricos	1.8	2.3	4.3	0.3
Maq. no Eléctrica	1.0	5.2	23.9	0.3
<i>Ramas Intermedias</i>	18.1	19.9	31.2	19.0
Química	6.8	7.8	15.4	10.5
Metálicas Básicas	3.9	4.3	6.3	7.8
Minerales no metálicos	3.0	2.8	1.5	0.7
Papel	3.0	3.3	4.8	0.0
Hule	1.4	1.7	3.2	0.0
<i>Ramas Maduras</i>	71.9	60.6	8.8	79.4
Alimentos	36.7	30.0	2.3	41.0
Textiles	10.9	9.1	3.3	27.0
Calzado y Vestido	9.0	7.8	0.6	2.0
Bebidas	5.3	4.7	1.1	0.2
Madera y Corcho	3.6	3.0	0.9	6.3
Cuero	2.2	1.8	0.2	1.6
Imprenta y Editorial	2.2	1.9	0.4	1.3
Tabaco	2.0	1.7	0.0	0.0
<i>Total</i>	100.0	100.0	100.0	100.0

CUADRO 2

Coefficientes de Importación y Exportación

(en porcentajes)

	<i>Coefficientes de importación a demanda interna</i>				<i>Coefficientes de exportación a producción bruta</i>			
	1950-1952	1959-1961	1969-1971	1974-1976	1950-1952	1959-1961	1969-1971	1974-1976
<i>Ramas nuevas</i>	55.3	43.5	27.3	29.8	0.5	1.6	4.1	8.8
Transporte	51.2	42.2	23.7	26.6	0.2	1.2	2.6	5.6
Productos Metálicos	41.1	21.6	22.6	26.2	0.8	2.1	3.6	7.1
Maquinaria y Ap. Elect.	32.6	22.6	17.1	15.5	0.5	0.3	5.7	14.5
Maquinaria no Elect.	82.8	78.2	52.3	57.9	0.9	5.0	7.4	14.1
<i>Ramas intermedias</i>	24.5	18.3	12.6	14.4	3.1	3.9	4.1	4.0
Química	28.3	25.9	17.2	17.8	4.4	6.0	5.6	6.2
Metálicas Básicas	27.8	11.5	8.9	14.8	6.3	3.8	4.8	1.9
Minerales no metálicos	8.8	5.8	2.4	2.6	0.7	3.1	2.8	4.6
Papel	23.1	14.7	13.7	14.9	0.0	0.1	0.2	0.2
Hule	27.3	21.8	11.7	11.8	0.0	0.3	0.8	1.2
<i>Ramas maduras</i>	2.0	1.7	1.7	1.5	3.6	3.3	2.7	3.7
Alimentos	1.0	0.8	0.6	0.4	3.7	4.0	3.7	4.7
Textiles	4.6	3.3	2.0	1.1	7.4	6.0	2.7	3.8
Calzado y Vestido	1.1	0.9	2.1	1.4	0.9	0.6	0.7	1.9
Bebidas	3.1	1.1	1.2	2.1	0.1	0.2	0.5	2.0
Madera y Corcho	4.8	7.2	5.7	5.4	7.2	3.0	3.0	3.9
Cuero	1.4	6.1	9.9	9.5	1.9	1.0	2.2	2.3
Imprenta y Editorial	3.7	3.8	5.9	6.2	1.8	2.3	4.5	3.9
Tabaco	0.2	0.5	0.0	0.0	0.0	0.0	0.2	0.1
<i>Total manufacturas</i>	16.9	14.2	10.6	12.4	3.2	3.2	3.4	4.8

textiles y calzado y vestido) dan cuenta por sí solas de más del 70 por ciento del valor total de la producción de este grupo.

En el cuadro 2 se presenta la evolución de los coeficientes de importación a demanda interna y de exportación a producción, y en el cuadro 3, las tasas de crecimiento de la producción y de la demanda interna para cada uno de los grupos y para cada una de las ramas que componen los grupos considerados en el estudio para tres subperiodos (1950-1960, 1960-1970, 1970-1975).

Las industrias "nuevas" son las que han mostrado el comportamiento más dinámico. Las tasas de crecimiento de la producción y de la demanda interna no sólo están siempre por encima de la tasa de crecimiento promedio del sector manufacturero sino que, además, éstas se ubican también por encima de las tasas de crecimiento de las industrias "intermedias" y de las industrias "maduras" (excepto en el caso de la demanda interna para el periodo 1950-60).

En el primer periodo considerado, que corresponde aproximadamente a la década de los cincuenta, y que se inicia con un grado de desarrollo interno -como se indicó- relativamente bajo de este conjun-

to de ramas, el crecimiento de la demanda interna y de la producción proceden rápidamente y a tasas relativamente similares entre sí. Esto último es el resultado de una caída relativamente lenta del coeficiente de importación para el conjunto de las ramas, y del hecho de que si bien el coeficiente de exportación a producción bruta aumenta significativamente durante el periodo, las exportaciones no dejaron de representar una proporción muy pequeña del producto (1.6 por ciento a fines de los cincuenta y principios de los sesenta, e inferior al coeficiente de exportación promedio del sector manufacturero). Este proceso de desarrollo interno se da a ritmos desiguales entre ramas. Las ramas con menor grado de desarrollo interno (maquinaria no eléctrica y transporte) mantienen durante la primera década coeficientes de importación muy altos y similares a los iniciales, a diferencia de lo que sucede en las ramas que parten de un nivel inicial superior de desarrollo interno (productos metálicos y maquinaria y aparatos eléctricos), y que registran un proceso notablemente más rápido de caída en los coeficientes de importación. Mientras que para el conjunto de las cuatro ramas la reducción del coeficiente de importación fue de 21 por ciento, en productos metálicos la caída fue del orden de 47 por ciento, y en maquinaria y aparatos eléctricos, del orden de 31 por ciento.

CUADRO 3

Dinámica de la demanda interna y de la producción bruta

	<i>Tasas de crecimiento de la producción bruta</i>			<i>Tasas de crecimiento de la demanda interna</i>		
	<i>1950-1960</i>	<i>1960-1970</i>	<i>1970-1975</i>	<i>1950-1960</i>	<i>1960-1970</i>	<i>1970-1975</i>
<i>Ramas nuevas</i>	9.9	12.3	8.3	8.1	9.1	8.3
Transporte	10.3	13.6	11.5	9.0	9.9	12.0
Prod. Metálicos	9.2	9.5	3.8	6.4	9.3	4.6
Maquinaria y Ap. Eléctricos	11.7	11.9	5.8	11.6	10.5	2.7
Maquinaria no Eléctrica	7.1	14.5	7.0	6.1	5.9	7.9
<i>Ramas intermedias</i>	9.6	9.5	7.2	9.2	8.7	7.8
Química	10.7	10.1	7.7	10.6	8.9	7.9
Metálicas Básicas	11.3	9.3	6.5	10.0	8.8	8.9
Minerales no metálicos	7.6	9.2	9.7	7.3	8.9	9.4
Papel	6.0	9.5	3.9	5.6	9.5	3.7
Hule	9.4	6.9	7.2	9.5	5.7	6.7
<i>Ramas maduras</i>	4.7	6.7	4.7	4.7	6.8	4.5
Alimentos	5.0	6.1	3.7	5.1	6.2	3.6
Textiles	3.4	7.3	6.6	2.9	7.9	6.2
Calzado y Vestido	3.9	8.4	6.3	4.0	8.4	6.0
Bebidas	7.5	7.4	5.7	7.3	7.3	5.6
Madera y Corcho	1.4	5.2	4.4	2.5	5.1	4.3
Cuero	3.4	5.7	1.3	4.0	6.0	0.8
Imprenta y Editorial	6.6	7.4	4.9	6.5	7.3	5.0
Tabaco	4.3	4.9	0.9	4.4	4.8	0.9
<i>Total manufacturas</i>	6.3	8.3	6.1	6.4	7.8	6.3

Durante la década siguiente, tanto el crecimiento de la demanda interna como el de la producción bruta se aceleran, procediendo este último a un ritmo superior al del crecimiento de la demanda interna, fenómeno que va acompañado de un ritmo mucho más intenso que en el periodo anterior de caída en el coeficiente de importación para el conjunto de las cuatro ramas incluidas en esta categoría; mientras entre 1950-1952 y 1959-61 el coeficiente de importación se reduce en 21 por ciento, en este segundo periodo, que va de 1959-61 a 1969-71, la reducción es del orden de 37 por ciento. Al igual que en la primera década, el ritmo de desarrollo de cada una de las ramas que componen el agregado continúa siendo desigual, sólo que durante esta década los papeles se invierten: la reducción de los coeficientes de importación procede lentamente o bien retrocede ligeramente en las ramas que habían alcanzado a fines de la década anterior un elevado grado de desarrollo interno (productos metálicos y maquinaria y aparatos eléctricos), mientras que avanza rápidamente en transporte y maquinaria no eléctrica (la reducción es del orden del 44 por ciento en la primera y de 33 por ciento en la segunda).

El mayor dinamismo de la producción frente a la demanda interna para cada una de las ramas, refleja también, aunque en menor medida, el aumento sustancial de los coeficientes de exportación para cada una de ellas, que pasan a ser superiores al promedio del sector manufacturero para 1969-71.

En el último periodo constituido por la primera mitad de los setenta el crecimiento de la demanda interna y de la producción se desaceleran con relación al periodo previo. Esta desaceleración va acompañada de ritmos similares de crecimiento de la demanda interna y de la producción, similitud que refleja un estancamiento o ligero retroceso en el proceso de reducción de los coeficientes de importación. Una característica de este fenómeno de estancamiento es su carácter general, abarcando tanto a las industrias que han alcanzado coeficientes de importación relativamente bajos (como había sucedido ya en la década anterior, este es el caso de productos metálicos y maquinaria y aparatos eléctricos, y ahora también de transporte, sectores con coeficientes de importación a principios de los años setenta del orden de 17 a 24 por ciento), como también al sector de maquinaria no eléctrica en donde el proceso de "sustitución de importaciones" se detiene así, e incluso retrocede, antes de que la industria haya alcanzado un grado notable de desarrollo interno (a mediados de los setenta su

coeficiente de importación es de cerca de 60 por ciento). Este último fenómeno es interesante que se destaque, ya que constituye una excepción al patrón de comportamiento seguido por las demás ramas.

Las industrias "intermedias" crecen durante el periodo de análisis a ritmos que son superiores a los promedios que registra el sector manufacturero, aunque inferiores al que experimentaron las industrias "nuevas" durante el mismo periodo.

Durante la primer década, la tasa de crecimiento de la producción bruta es superior a la de la demanda interna; este hecho corresponde, primero, a que se produjera una disminución en el coeficiente de importación, y segundo, a que el coeficiente de exportación a producción bruta suba en forma significativa. Ambos cambios son en mayor proporción que los que registra el conjunto del sector manufacturero. La contribución relativa de las ramas individuales a las tendencias generales de esta categoría durante la década de los cincuenta tampoco resulta ser uniforme. Las ramas que contribuyen en mayor medida a la disminución del coeficiente de importación para el grupo de industrias intermedias, son la de metálicas básicas, que disminuyó su coeficiente en más de un 50 por ciento, y la de papel, que lo disminuyó en más de un 30 por ciento, mientras que los que contribuyeron con mayor fuerza para el incremento del coeficiente de exportación para el conjunto de las ramas, fueron la industria química y principalmente la industria de minerales no metálicos.

Para la década de los sesenta las industrias "intermedias" mantienen su tasa de crecimiento de la producción (9.6 por ciento en el periodo anterior) frente a una evolución de la demanda interna que pierde dinamismo (8.7 por ciento contra 9.2 por ciento en el periodo anterior). Esta situación va asociada a una disminución importante, en los años sesenta del coeficiente de importación a demanda interna, y a un aumento ligero del coeficiente de exportación a producción. Se puede decir que durante esta segunda década el cambio más importante que registran las industrias "intermedias" es la reducción de su coeficiente de importación, lo cual se debió a la actividad de todas las ramas, con excepción de la industria productora de papel que, si bien aumentó su tasa de crecimiento de la producción, también aumentó en mayor medida su tasa de crecimiento de la demanda interna.

Durante los últimos cinco años del periodo, las tasas de crecimiento de la producción y de la de-

manda interna sufren una pérdida de dinamismo, de mayor magnitud en la primera que en la segunda. Esta situación está asociada con un aumento, hacia el final del periodo, del coeficiente de importación. Es interesante señalar que, aparejada a esta disminución en la tasa de crecimiento de la producción, se registra una disminución en el coeficiente de exportación y que las ramas que en mayor proporción contribuyen a este descenso en el ritmo de exportación -las industrias química, metálicas básicas y, en especial, la del papel- son las mismas que determinan el aumento del coeficiente de importación.

Por último, el comportamiento a lo largo del periodo de las industrias "maduras" puede caracterizarse de poco dinámico. Las tasas de crecimiento de la producción y de la demanda interna para todos los subperiodos considerados, son inferiores a las tasas medias que se dan para el conjunto del sector manufacturero. Estos niveles más bajos se presentan en forma más o menos regular durante todo el periodo.

En el primer periodo, que corresponde a la década de los cincuenta en donde la producción crece a un ritmo muy similar al de la demanda interna, los coeficientes de importación y exportación no registran grandes cambios. Dentro de este comportamiento pasivo de las industrias "maduras", vale la pena señalar que la única rama que no siguió tal tendencia y que creció al 7.5 por ciento, tasa superior a la del conjunto del sector manufacturero (6.3), es la de producción de bebidas, que es además la única que reduce su coeficiente de importación en más de un 50 por ciento.

Durante la década de los sesenta, el único cambio importante con respecto a la década anterior, es que las tasas de crecimiento de la producción y de la demanda interna se incrementan siguiendo la tendencia general del sector manufacturero; el coeficiente de importaciones se mantiene idéntico y el de exportaciones se reduce ligeramente. Finalmente, en el último quinquenio considerado, las tasas de crecimiento tanto de la producción como de la demanda interna de estas ramas se reducen, siguiendo la tendencia general del sector manufacturero. Así, al final del periodo (1974-1976) los coeficientes de importaciones y de exportaciones no parecen haber cambiado en forma significativa.

Como resultado de la posición inicial de cada rama y de la evolución descrita en los párrafos anteriores, para finales del periodo (1974-1976) se pue-

de encontrar un conjunto de características para los tres grupos de industrias definidos, características que difieren notablemente, en varios aspectos, de las que presentaban estas industrias a principios de la década de los cincuenta. En el cuadro 4 se resume la situación alcanzada por los distintos grupos de ramas al final del periodo de análisis.

CUADRO 4

Características de las ramas manufactureras a mediados de los setenta, 1974-1976

(porcentajes del total del sector manufacturero)

	demanda interna		exportaciones	
	producción	importaciones		
<i>Ramas nuevas</i>	20.4	24.5	58.1	29.5
Transporte	10.2	12.1	21.4	9.8
Productos Metálicos	3.4	4.0	9.6	4.4
Maquinaria y Ap. Eléctricos	4.6	4.3	6.1	10.4
Maquinaria no Eléctrica	2.2	4.1	21.0	4.9
<i>Ramas intermedias</i>	30.2	31.2	36.8	25.1
Química	13.5	14.2	19.5	18.3
Metálicas Básicas	7.3	7.8	10.6	2.9
Minerales no Metálicas	4.5	4.0	0.7	3.6
Papel	3.2	3.5	4.4	0.1
Hule	1.7	1.7	1.6	0.2
<i>Ramas maduras</i>	49.4	43.3	5.1	42.6
Alimentos	23.3	20.5	0.7	26.2
Textiles	8.0	7.2	0.5	8.0
Calzado y Vestido	7.6	6.9	0.7	3.3
Bebidas	4.9	4.6	0.8	1.5
Madera y Corcho	1.7	1.6	0.7	1.6
Cuero	1.0	1.0	0.7	0.3
Imprenta y Editorial	1.9	0.6	1.0	1.7
Tabaco	1.0	0.9	0.0	0.0
<i>Total</i>	100.0	100.0	100.0	100.0

En primer lugar, por lo que respecta a las industrias "nuevas", es notable el aumento de su participación en la producción manufacturera total que se duplica durante el periodo estudiado, pasando a representar alrededor del 20 por ciento de ésta. En segundo lugar, cabe observar que a pesar de la notable caída en sus coeficientes de importación a demanda interna, que para este grupo de ramas pasa de 55 por ciento a alrededor de 30 por ciento, su participación dominante en el total de las importaciones se mantiene (en alrededor de 60 por ciento). Este fenómeno puede verse como el resultado del hecho de que a pesar de conocer con particular intensidad un proceso de "sustitución de importaciones", estas ramas continúan presentando los coeficientes de importación más altos del sector manu-

facturero e incrementan durante el periodo su participación en la demanda interna. Cabe también observar que, acompañando el dinamismo de su producción, los coeficientes de exportación de estas ramas aumentan notablemente pasando de ser en un inicio los más bajos del sector manufacturero hasta situarse entre los de mayor magnitud al final del periodo. Este dinamismo de sus exportaciones se manifiesta en el aumento de su participación en las exportaciones de manufacturas, de 1.5 por ciento en 1951-52 a alrededor de 30 por ciento en 1974-76.

En relación con las industrias "intermedias", los cambios ocurridos conducen a que su participación en la producción, la demanda interna y las exportaciones aumenten en forma significativa: de 18 por ciento al 30 por ciento en la producción, del 20 por ciento al 31 por ciento en la demanda interna, y del 19 por ciento al 25 por ciento en las exportaciones. La participación en las importaciones aumentó ligeramente, no obstante que el coeficiente de importación se redujo en más de un 40 por ciento. Esta situación es compatible con el grado relativo de dinamismo seguido por este grupo de ramas.

En general, las industrias "intermedias" parecen seguir un patrón de crecimiento en la misma dirección que el de las industrias "nuevas". Las dos son ramas que ganan participación en la producción, registran incrementos en la demanda interna y aumentan su importancia relativa en las exportaciones de manufacturas. La diferencia fundamental está en que las industrias "nuevas", partiendo de niveles de desarrollo muy bajos, hacen los cambios en estas variables con mucho mayor fuerza que las ramas intermedias que, para principios de los cincuenta, ya mostraban cierto grado de desarrollo interno.

Las industrias "maduras" muestran, en cambio, un patrón de comportamiento que las llevó a perder importancia relativa dentro del sector manufacturero. Durante el periodo, su participación en la producción se reduce de 72 por ciento a 49 por ciento, en la demanda interna de 61 por ciento a 43 por ciento y en las exportaciones de 79 por ciento a 42 por ciento.

2. Las relaciones entre producción, demanda interna, exportaciones e importaciones en los distintos estadios del ciclo de crecimiento de la rama industrial

Si bien en el periodo 1950-77 las industrias consideradas se encuentran en niveles muy variados de desarrollo interno, del análisis anterior parece emer-

ger un conjunto de relaciones relativamente regulares entre crecimiento industrial, mercado interno y comercio exterior que pueden ser sistematizadas, con las reservas y modificaciones que mencionaremos más adelante, en la forma de distintos estadios de un largo ciclo de crecimiento de la rama industrial (véase gráfica 1).

En un primer estadio caracterizado por una demanda interna emergente, ésta se satisface principalmente mediante importaciones. La demanda interna y las importaciones crecen rápidamente y a ritmos superiores al promedio, mientras que la producción local muestra un bajo grado de desarrollo y las exportaciones son prácticamente inexistentes. Este estadio se caracteriza, así, por coeficientes de importación que se mantienen a niveles muy altos, y por extremadamente bajos coeficientes de exportación.

En un segundo estadio, la producción local se establece en forma significativa, lo que se manifiesta como un activo "proceso de sustitución de importaciones".² La demanda interna mantiene su dinamismo relativo, mientras que la producción acelera notablemente su tasa de crecimiento y crece a tasas superiores a las de la demanda interna. El crecimiento del mercado interno se convierte, junto con la caída del coeficiente de importación, en el principal determinante de la tasa de crecimiento de la producción. Las exportaciones de la rama empiezan a crecer rápidamente aun cuando los coeficientes de exportación se mantienen a niveles inferiores al promedio de la industria. El crecimiento de las importaciones se ve sujeto a fuerzas contradictorias: por un lado el dinamismo de la demanda interna que tiende a mantenerlo entre los más altos de la industria; por otra parte, la caída de los coeficientes de importación que tiende a reducirlo.

En un tercer estadio, el proceso de caída de los coeficientes de importación se manifiesta con mayor lentitud y ello tiende a coincidir con una pér-

² Como lo ha hecho notar Aníbal Pinto (1979), pasado un periodo de sustitución "fácil" de importaciones, en que se llena efectivamente el vacío dejado por la eliminación de importaciones que satisfacían un mercado preexistente, el proceso de desarrollo interno de la rama industrial tiene un efecto de creación de demanda interna (especialmente en el caso de los bienes durables) y no representa *sustitución* de importaciones (aunque vaya acompañado de una caída en el coeficiente de importación a demanda interna) salvo como alternativa a una situación hipotética e irreal, consistente en la cobertura de dicha demanda por medio de compras en el exterior.

dida de dinamismo de la demanda interna. Por estas dos circunstancias, la tasa de crecimiento de la producción tiende a reducirse. Esta tasa, sin embargo, puede seguir siendo relativamente alta y superior a la demanda interna debido al aumento de los coeficientes de exportación que acompaña al rápido crecimiento de las exportaciones.

Finalmente, el último estadio se caracteriza por la decadencia de la demanda interna cuyo crecimiento pasa a ser notablemente inferior al promedio de la industria. El coeficiente de importación se estanca o puede incluso aumentar. El coeficiente de exportación se reduce en relación al promedio y puede incluso estancarse o caer en términos absolutos. La producción local tiende al estancamiento, tendencia que puede ser más aguda que en el caso de la demanda interna.³

En la gráfica 2 se muestran, para cada una de las tres categorías de industrias analizadas en la sección anterior, la evolución de la demanda interna, la producción bruta, importaciones y exportaciones durante el periodo 1950-75. La comparación de esta gráfica con la gráfica 1 pone de relieve la similitud del comportamiento de las industrias "nuevas", durante el periodo, con los estadios iniciales del ciclo completo de crecimiento descrito anteriormente, de las industrias "intermedias" con los estadios intermedios y de las industrias "maduras" con los estadios finales.

A continuación, destacaremos un conjunto de elementos que nos parecen relevantes en el intento por explicar las relaciones que se establecen entre producción, demanda interna y comercio exterior en el proceso de industrialización.

³ La duración e intensidad de los distintos estadios del ciclo de la demanda interna dependen de condiciones sociales que afectan a las características y tendencias de la distribución del ingreso y al progreso técnico. Las primeras afectan principalmente las tendencias de la estructura de la demanda de bienes de consumo y, en consecuencia, la forma particular que adopta el ciclo de la demanda interna para determinadas ramas individuales. Las segundas afectan la estructura de la demanda entre bienes de consumo, intermedio y de capital. Debe observarse, en consecuencia, que si la dirección del progreso técnico tiende a elevar la relación capital-producto, para el agregado "bienes de capital" los estadios iniciales del ciclo de la demanda interna pueden prolongarse indefinidamente, aunque en su interior existan ciclos individuales que correspondan al descrito en el texto. En este trabajo, sin embargo, nos ocuparemos de las relaciones que se establecen entre producción, demanda interna y comercio exterior en las distintas ramas consideradas más que de la forma particular que adopta el ciclo de crecimiento de su demanda interna.

a) *El papel de las "economías dinámicas a escala" en el sector manufacturero*

Un primer aspecto a destacar nos parece la naturaleza del crecimiento industrial como un proceso de cambio estructural en la producción y en la demanda, cuya interacción induce a su vez, en forma endógena, modificaciones en la productividad del trabajo y el progreso técnico general. En este proceso, la extensión y dinamismo del mercado juegan un papel determinante, dada la presencia en el sector manufacturero de rendimientos crecientes a escala estáticos y sobre todo dinámicos (Kaldor),⁴ y esos cambios a su vez, junto con las tendencias del comercio internacional, determinan en gran medida los cambios en la estructura del comercio exterior que acompañan al proceso de industrialización.

Un ejemplo de lo anterior lo constituyen los cambios en la estructura de las exportaciones de manufacturas ocurridos en el periodo 1950-1975. Estos cambios -en los que destacan en forma notable el aumento sustancial de la participación de las industrias nuevas y dinámicas a costa de la participación de las ramas maduras o tradicionales- reflejan, por un lado, las modificaciones en la estructura del comercio internacional, la cual revela tendencias similares.⁵

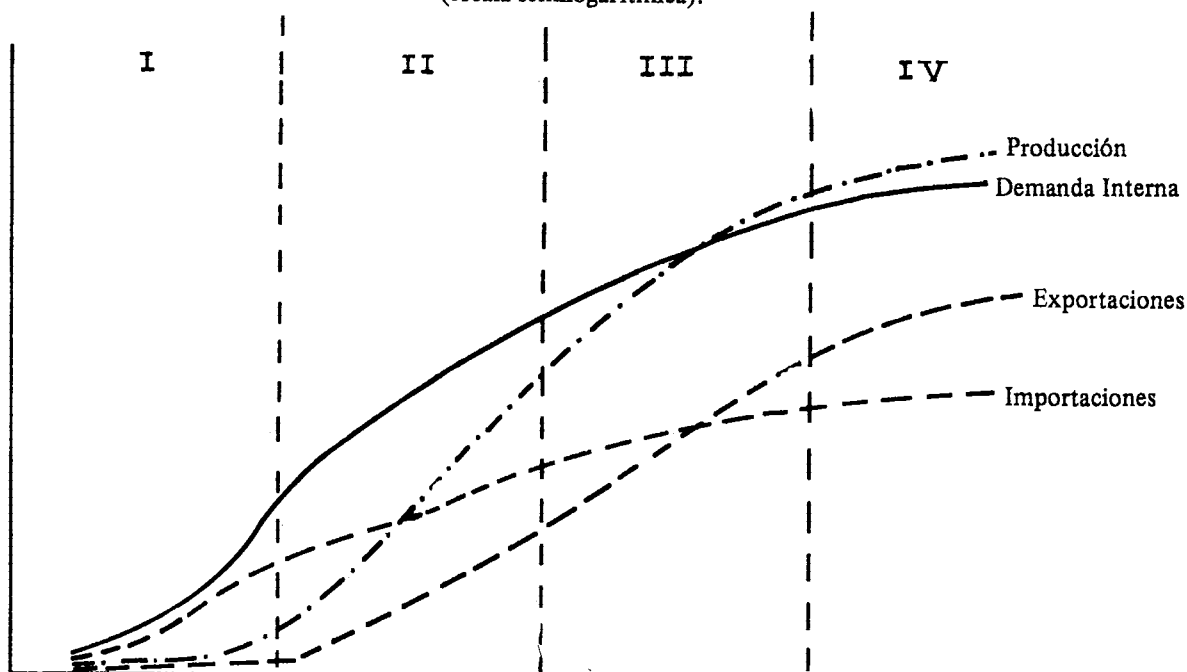
Seguramente, de mayor importancia resulta el hecho de que los cambios ocurridos en la estructura de las exportaciones reflejen una estrecha asociación en el largo plazo entre el crecimiento de la producción interna y el crecimiento de las exportaciones por ramas industriales (véase sección 1 y gráfica 1). Esta asociación queda confirmada en el cuadro 5 que presenta las tasas de crecimiento de la pro-

⁴ En esta noción, Kaldor (1966) engloba "la influencia de las economías de producción en gran escala debidas a indivisibilidades de varias clases, y que son en principio reversibles" y "aquellos cambios en la tecnología asociados con un proceso de expansión y que no son reversibles". Estos últimos implican que la relación entre el crecimiento de la productividad y el crecimiento de la producción sea una relación dinámica entre las tasas de crecimiento de la productividad y del producto, más que entre el nivel de productividad y la escala del producto.

⁵ Por ejemplo, en el periodo 1955-72, la participación de alimentos, bebidas, tabaco y materias primas en el comercio mundial pasó de 49 por ciento a 33 por ciento, mientras que la participación de productos químicos, maquinaria y equipo de transporte y otras manufacturas aumentó de 49 por ciento a 65 por ciento. (Fuente: "Cuadros de Comercio Mundial", Departamento de Economía Internacional, CIDE; basados en Anuarios de Naciones Unidas).

GRAFICA 1

El ciclo de crecimiento de la rama industrial
(escala semilogarítmica).



ducción y de las exportaciones por ramas manufactureras para el periodo 1950-74 (véase el anexo 1 para la presentación de esta misma relación en los subperiodos 1950-63 y 1963-74).

CUADRO 5

Crecimiento de la producción
y de las exportaciones 1950-74^a
(tasas de crecimiento anual)

	<i>Producción</i>	<i>Exportaciones</i>
Maquinaria no eléctrica	12.1	23.2
Maquinaria y aparatos eléctricos	11.6	26.3
Equipo de transporte	11.2	22.4
Química	10.5	11.7
Metálicas básicas	10.2	7.0
Minerales no metálicas	8.7	14.2
Productos metálicos	8.4	15.9
Imprenta y editorial	7.0	8.7
Bebidas	6.8	15.4
Calzado y vestido	6.5	7.6
Textiles	6.1	3.0
Alimentos	5.6	8.9
Madera y corcho	4.5	4.7
Cuero	4.1	6.4

Coefficiente de correlación de rango $r_s = 0.78$

excluyendo la rama metálicas básicas $r_s = 0.86$

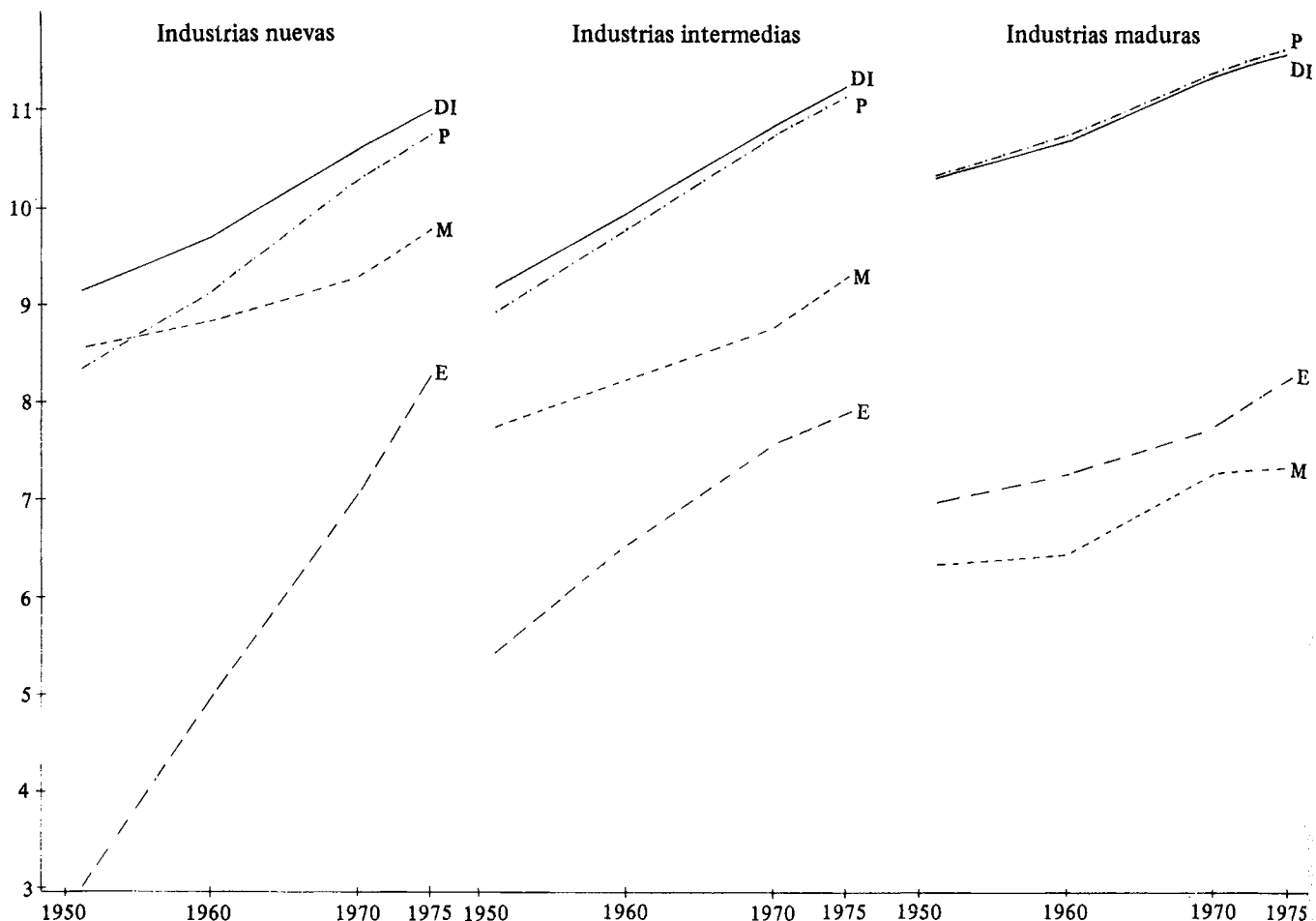
Además de la alta correlación existente entre ambas variables, vale la pena destacar que, mientras que las tasas más altas de crecimiento de la producción van asociadas con tasas de crecimiento de las exportaciones notablemente superiores a las de la producción (por ejemplo, maquinaria no eléctrica y eléctrica, equipo de transporte), ello no sucede en la misma medida con las ramas de menor dinamismo, tanto en la producción como en las exportaciones (por ejemplo, textiles, alimentos, cuero, madera y corcho). Esta es otra manera de ver el fenómeno, descrito anteriormente, de que las ramas más dinámicas muestran una tendencia a elevar sus coeficientes de exportación a producción, mientras que en las de menor dinamismo estos coeficientes de exportación a producción tienden a estancarse.

Esta relación nos parece un buen ejemplo de la forma en que el crecimiento de la producción para el mercado interno conduce, mediante el aprove-

^a Véase el anexo 1 para una explicación de las ramas consideradas y la estimación de las tasas de crecimiento. Los coeficientes de correlación de rango fueron estimados con y sin la inclusión de la rama Metálicas Básicas, debido a que los problemas de información en la construcción de la serie de exportaciones de esta rama fueron especialmente agudos (véase anexo 2).

GRAFICA 2

*Evolución de la producción, demanda interna, exportaciones e importaciones por ramas**



* La construcción de esta gráfica se basa en valores promedio de cada variable considerada para los periodos 1950-52, 1959-61, 1969-70 y 1974-76.

chamiento de economías estáticas y dinámicas a escala, a modificar la productividad relativa del trabajo y la competitividad relativa en el mercado externo entre las diferentes ramas.⁶ La relación pone asimismo de manifiesto la importancia en el comercio internacional de las "ventajas adquiridas" endógenamente al proceso de crecimiento industrial y sugiere, en consecuencia, la presencia de fuertes vínculos de complementariedad entre la sustitución de importaciones y el crecimiento de las exportaciones que generalmente pasan ignorados o invertidos en los análisis convencionales de los procesos de sustitución de importaciones.

⁶ Es posible, de hecho, obtener formalmente la relación presentada entre la tasa de crecimiento de las exportaciones y la tasa de crecimiento de la producción interna, a partir de una asociación positiva entre la tasa de crecimiento de la productividad y la tasa de crecimiento de la producción, junto con ecuaciones de comportamiento convencionales. Considérese, por ejemplo, el siguiente conjunto de ecuaciones (donde un punto sobre la variable indica que nos referimos a la tasa de crecimiento):

(1) $\dot{X}_i = \dot{C}M_i - \beta_i (\dot{p}d_i - \dot{p}_{ei})$ que relaciona la tasa de crecimiento de las exportaciones de la rama i (X_i) con la tasa de crecimiento del comercio mundial de la rama i ($\dot{C}M_i$), y con la diferencia entre las tasas de crecimiento de los precios domésticos (iguales a los de exportación $\dot{p}d_i$) y precios externos (\dot{p}_{ei}), a través de la elasticidad precio de la demanda β_i . Esta relación se obtiene a partir de una función de exportación del tipo:

$$\ln \frac{(X_i)}{Cm_i} = \alpha + \beta_i \ln \left(\frac{pd_i}{pe_i} \right)$$

(2) $\dot{p}d_i = \dot{s} \cdot \dot{p}i + \dot{m}_i$, donde suponemos que los precios domésticos se determinan por los costos internos y un margen de ganancia (m_i) y en que, para simplificar, hacemos abstracción de los costos no salariales e igualamos el crecimiento de los salarios nominales de la rama i con el crecimiento general (\dot{s}). La tasa de crecimiento de la productividad del trabajo de la rama i se denota por $\dot{p}i$.

(3) $\dot{p}i = \dot{\rho}a + \lambda \dot{P}i$, que relaciona la tasa de crecimiento de la productividad del trabajo ($\dot{p}i$) con una tasa de progreso técnico autónomo ($\dot{\rho}a$) y la tasa de crecimiento de la producción ($\dot{P}i$). Combinando ahora estas tres relaciones se obtiene:

$$\dot{X}_i = \beta_i (\dot{p}_{ei} \cdot \dot{s} \cdot \dot{m}_i + \dot{\rho}a) + \dot{C}M_i + \beta_i \lambda \dot{P}i$$

que relaciona positivamente la tasa de crecimiento de las exportaciones con la tasa de crecimiento del comercio mundial y con la de la producción interna.

b) *El carácter tardío del desarrollo industrial*

Un segundo elemento fundamental a destacar es el hecho de que, en varios aspectos, las relaciones consideradas reflejan el carácter tardío del proceso de industrialización mexicana. En efecto, si se le compara con un país de industrialización avanzada, se verá que en este caso varias de las relaciones que se establecen entre producción, demanda interna, importaciones y exportaciones se modifican sustancialmente a lo largo de las diferentes fases del ciclo de crecimiento de la rama industrial. Por ejemplo, a diferencia de lo que sucedió con las ramas nuevas y dinámicas en el caso de México, en los estadios iniciales de la rama industrial en la industrialización avanzada, la producción y la demanda interna emergen simultáneamente, mientras que las importaciones son inexistentes. Si la producción crece más rápidamente que la demanda interna, ello no se debe a la existencia de procesos de sustitución de importaciones sino más bien al crecimiento de las exportaciones, que coincide con el periodo en que la demanda interna emerge en otros países y se satisface esencialmente por medio de importaciones. En fases más avanzadas y maduras, en las que la demanda interna pierde dinamismo, la producción se desplaza a otros países, la demanda interna se satisface crecientemente mediante importaciones y las exportaciones pierden dinamismo e importancia relativa en el total de las exportaciones manufactureras.

El contraste con la industrialización avanzada se manifiesta, así, especialmente en la concentración de la estructura de las importaciones en los productos de las ramas nuevas y dinámicas, así como en el comportamiento de las importaciones por ramas. En el tipo de industrialización descrito, la relación entre el crecimiento de las importaciones y el de la demanda interna por ramas industriales se ve sujeta a dos fuerzas que actúan en direcciones opuestas:

Vale la pena señalar que esta última relación (la existente entre crecimiento de la producción y de las exportaciones) es independiente de los supuestos específicos hechos acerca de la función de exportación y de la determinación de los precios de exportaciones. El mismo resultado se obtendría con precios de exportación determinados externamente y con exportaciones dependientes de la rentabilidad relativa de la exportación frente a la producción para el mercado interno. En ambos casos la relación de complementariedad se debe a la influencia positiva que la tasa de crecimiento de la producción ejerce sobre el crecimiento de las exportaciones a través de sus efectos sobre la tasa de crecimiento de la productividad. Es importante enfatizar que esta influencia positiva se vería reforzada probablemente si además de los efectos considerados se tomaran en cuenta aquellos efectos, tales como las innovaciones, que van asociados al proceso de expansión pero que no actúan sobre las exportaciones a través de modificaciones en los precios relativos.

por un lado, para coeficientes de importación a demanda interna dados, a mayor dinamismo de la demanda interna mayor será el dinamismo de las importaciones; por otra parte, las ramas con demanda interna más dinámica se encuentran entre las ramas "nuevas" e "intermedias" que, en la situación inicial, presentan los más altos coeficientes de importación a demanda interna, y que durante el periodo considerado presentan los procesos de sustitución de importaciones más intensos, contrariamente a lo que sucede con las ramas "maduras" de demanda menos dinámica. Lo segundo introduce, por lo, tanto una relación entre el crecimiento de la demanda interna y el de las importaciones, que tiende a contrarrestar la relación positiva existente para coeficientes de importación dados.

En el cuadro 6 se presentan las tasas de crecimiento de las importaciones y de la demanda interna por ramas manufactureras para el periodo 1950-1974 (véase el anexo 1 para la presentación de esta misma relación en los subperiodos 1950-63 y 1963-74). La correlación entre las dos tasas no es alta, como resultado de los factores mencionados en el párrafo anterior, pero es interesante destacar que su signo es positivo y que el coeficiente de correlación de rango no deja de tener alguna significación ($r_s = 0.35$).

CUADRO 6

Crecimiento de la demanda interna y de las importaciones, 1950-1974

(tasas de crecimiento anual)

	<i>Demanda Interna</i>	<i>Importaciones</i>
Maquinaria y aparatos eléctricos	10.4	6.1
Química	9.6	7.0
Metálicas básicas	9.5	4.8
Minerales no metálicos	8.8	0.8
Equipo de transporte	8.7	4.8
Papel	7.8	5.2
Productos metálicos	7.4	5.6
Hule	7.2	3.1
Imprenta y editorial	7.2	11.1
Bebidas	6.8	4.6
Calzado y vestido	6.6	10.0
Textiles	6.2	-1.5
Maquinaria no eléctrica	5.5	3.2
Cuero	4.5	12.2
Madera y corcho	4.5	3.6
Tabaco	4.5	1.5
Alimentos	4.0	1.9

Coefficientes de correlación de rango $r_s = 0.35$

El efecto de la sustitución de importaciones en las ramas más dinámicas sobre la relación entre demanda interna e importaciones, se muestra en la tendencia a que el exceso de la tasa de crecimiento de la demanda interna sobre la de las importaciones disminuya a medida que pasamos a tasas cada vez menores de crecimiento de la demanda interna (hasta que el exceso se torne negativo en algunos casos como el de la rama "cuero"). Sin embargo, este efecto de la sustitución de importaciones no logra contrarrestar el efecto positivo que sobre el crecimiento de las importaciones tiene un mayor dinamismo de la demanda interna; las ramas con demanda más dinámica "tendieron" también a ser aquellas en que las importaciones por origen mostraron mayor dinamismo, a pesar de que la sustitución de importaciones ocurrió con mayor intensidad en ellas.⁷

Las implicaciones de este fenómeno para la explicación del desequilibrio externo en el caso de México serán desarrolladas en la sección siguiente.

c) El papel de la empresa internacional y del Estado

La empresa internacional y el Estado han jugado un papel decisivo en la orientación del proceso de industrialización y, por lo tanto, en las relaciones que se establecen entre ese proceso y las tendencias del comercio exterior. En este apartado, sin embargo, nos limitaremos a un conjunto de observaciones acerca de las políticas específicas de estos agentes en materia de comercio exterior, y de la forma en que esas políticas han reforzado en algunos casos y debilitado en otros los patrones de comportamiento descritos previamente.

Entre los aspectos de mayor importancia a destacar están los procesos de integración industrial a nivel internacional determinados por la expansión y competencia de las empresas multinacionales y, por otra parte, la política económica del Estado en materia de sustitución de importaciones y promoción de las exportaciones industriales.

Los procesos de integración industrial y especialización de filiales de empresas internacionales ubicadas en distintos países tienen, en el caso de México, una particular importancia en la expansión de la industria fronteriza maquiladora. Aunque las exportaciones e importaciones de esta industria no se consideran en este trabajo, debe observarse que la

⁷ Este fenómeno se manifiesta también en el hecho de que la correlación entre tasa de crecimiento de las importaciones y coeficientes de importación a demanda es positiva (con coeficiente de correlación de rango de 0.30).

internacionalización de la producción en la forma de maquila está modificando radicalmente, y lo hará posiblemente todavía más en el futuro, el ciclo de crecimiento descrito anteriormente en la medida en que estas empresas se instalan desde un inicio para exportar.⁸ A diferencia de la exportación no maquiladora, que parece basarse, como sugerimos anteriormente, en "ventajas adquiridas" en el proceso de crecimiento, la exportación maquiladora, bajo la presión de la competencia multinacional, se apoya en ventajas asociadas principalmente al bajo costo de la mano de obra en países con abundantes reservas de trabajo, como México, y/o a la localización geográfica.

Esta última distinción no debería, sin embargo, tomarse en forma tajante sin correr el riesgo de simplificar. En efecto, los procesos de integración industrial y especialización de filiales parecen haber influido también en el rápido crecimiento de las exportaciones e importaciones de las ramas metalme-cánicas que muestran un alto grado de participación de empresas internacionales.⁹

Junto con estos procesos, cabe mencionar también a la política gubernamental como uno de los factores que han influido en el rápido crecimiento de las exportaciones de las ramas con alta participación de empresas internacionales. Un primer aspecto de esta política es el de los subsidios a la exportación. Dada su vinculación financiera y comercial externa, parece lógico suponer que las empresas internacionales tiendan a aprovechar, en mayor grado que las empresas nacionales, la política de subsidios.

Un segundo aspecto que tiene especial relevancia en el caso específico de la industria automotriz, es el de la política gubernamental consistente en la

⁸ Para un análisis de los procesos de internacionalización de la producción véase Fajnsylber, F. (1974), Minian, I. (1979), Vuskovic, P. (1979). Para un análisis de la industria maquiladora en México, véase CEPAL (1976) y CIDE (próxima publicación).

⁹ Fajnsylber, F. y Martínez Tarragó, T. (1976) señalan que, en un cálculo aproximado, el déficit comercial generado por las empresas transnacionales representa un 72 por ciento del déficit generado por la industria manufacturera. A su vez, el déficit comercial generado por las empresas transnacionales en tres ramas (automotriz, maquinaria eléctrica y maquinaria no eléctrica) representa la mitad del déficit global de las empresas transnacionales de la industria. En un estudio de la CEPAL (1976) sobre la exportación de manufacturas en México, se indica que "en la rama metalme-cánica, que ha sido la más dinámica como exportadora de manufacturas, las empresas transnacionales participaron con el 78 por ciento de las ventas externas generadas por estas industrias, asumiendo mayor peso en las empresas productoras de equipo de transporte (85 por ciento), maquinaria en general (78 por ciento) y maquinaria eléctrica (71 por ciento)". (Pág. 81).

obligación de exportar, fijada por los programas de producción, cuyo monto está formado por una cuota básica y por una extra cuota que depende del volumen de exportaciones o del grado de integración de cada una de las empresas. Esta política ha tenido una influencia en el comportamiento de las exportaciones, especialmente en la década de los setenta; como se indica en el trabajo ya mencionado de CEPAL (1976): ...“si se compara la estructura de las cuotas de producción autorizadas para 1969 y 1975, se encuentra que mientras en el primer año el programa de producción dependía en un 70 por ciento de la cuota básica y sólo en un 12 por ciento de las extra cuotas por exportaciones, para 1975 la situación se invierte, cubriendo la extra cuota por exportaciones un 48 por ciento de los programas de producción, y la básica sólo un 35 por ciento”.^{10, 11}

Un segundo fenómeno que seguramente se ha visto influido por el tipo de factores que estamos discutiendo, es el debilitamiento “prematureo” durante los años setenta del proceso de sustitución de importaciones en las ramas metalmeccánicas, especialmente en la de producción de maquinaria no eléctrica (véase sección 1). Cabe señalar, en primer lugar, la presencia en este fenómeno de un problema de agregación. Una hipótesis en este sentido sería que la reducción durante los años sesenta en el coeficiente agregado de importación de bienes de capital y su posterior estancamiento y retroceso, reflejó la evolución de ramas individuales en estados muy variados de desarrollo: por ejemplo, la existencia de procesos internos de sustitución de importaciones en algunos bienes de capital para sectores tradicionales en que el mercado interno es relativamente amplio, junto con el surgimiento de la demanda interna para otros bienes de capital que se satisfacía esencialmente por medio de importaciones. Estos dos tipos de procesos habrían actuado en sentidos opuestos

¹⁰ Al mismo tiempo, el caso de la industria automotriz ilustra doblemente la influencia que el desarrollo del mercado interno ejerce sobre el comportamiento de las exportaciones; “el gran incremento de automóviles populares permitió a las empresas, especialmente a una, aumentar sus escalas de producción, y con ello teóricamente abaratar costos que permitieron exportar unidades terminadas, o partes y piezas. En el caso de las empresas que producen autos compactos, estándar o de lujo y deportivos, la multiplicidad de modelos y las limitadas dimensiones de las escalas de producción les ha impedido competir en el exterior en cuanto a precios de unidades terminadas” (CEPAL, 1976, pág. 118).

¹¹ “Además del automotriz, a mediados de los setenta, se han iniciado otros programas de producción donde se aplica un plan de exportaciones. Este es el caso de tractores industriales sobre oruga, fábrica de máquinas de fotocopiadoras, fábrica de equipo de ordeño (véase CEPAL, 1976, págs. 175-176).

sobre el coeficiente agregado de importación, predominando el efecto de los primeros en la década de los sesenta y el de los segundos en la de los setenta.¹²

En segundo lugar, cabe mencionar el efecto sobre el fenómeno mencionado de las tendencias espontáneas de la sustitución de importaciones que, en condiciones de extrema desigualdad en la distribución del ingreso, se orienta prioritariamente hacia la diversificación horizontal de la producción de bienes de consumo, especialmente los duraderos, frenando así la integración vertical de los procesos productivos. Estas tendencias espontáneas se han visto seguramente reforzadas por las características de las políticas de protección y de promoción de exportaciones que han promovido un tratamiento privilegiado a la importación de maquinaria y equipo.

3. Industrialización y desequilibrio externo

Las consideraciones hechas en secciones anteriores apuntan hacia la importancia que las características de la estructura de la producción industrial y la evolución de esta estructura frente a la de la demanda interna, tienen en la explicación de la tendencia al desequilibrio comercial de manufacturas que ha acompañado al proceso de industrialización.¹³

En la gráfica 3 se comparan la evolución teórica de la balanza comercial de una rama industrial dada a lo largo de su ciclo completo de crecimiento en lo que se denominó anteriormente la industrialización avanzada y en la industrialización tardía, suponiendo que el comercio ocurre entre dos países típicos de cada tipo de industrialización.

Así, mientras que en los procesos de industrialización avanzada los estadios iniciales del ciclo de la rama, caracterizados por un alto dinamismo de la demanda, van asociados con una balanza comercial superavitaria, y los estadios finales de menor dinamismo con una balanza comercial deficitaria; lo contrario ocurre con el país industrialmente más atrasado, en el que los estadios iniciales se caracte-

¹² Una indicación en esta dirección puede constituirlo el hecho de que a fines de los sesenta cerca de la mitad de la producción de maquinaria no eléctrica estaba constituida por tractores (*Producto Interno y Gasto, 1960-1977*).

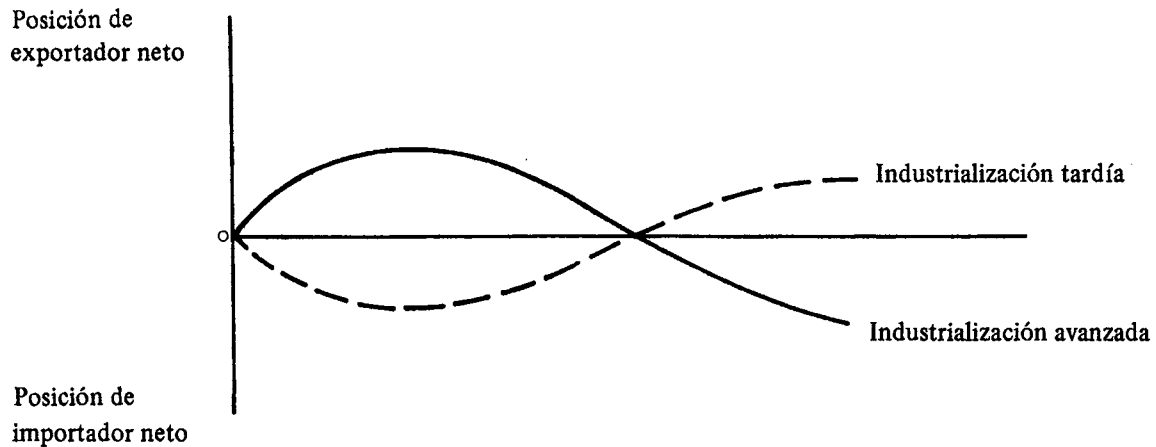
¹³ Para un análisis de las características de la estructura industrial, y en particular del rezago relativo a los estándares internacionales en las industrias metalmeccánica, y dentro de este grupo en los bienes de capital, véase NAFINSA-CEPAL (1971), págs. 35-37, y NAFINSA-ONUDI (1977), págs. 22-34.

rizan por una situación deficitaria, mientras que la posición superavitaria sólo se alcanza en los estadios maduros de menor dinamismo.

Esta evolución se traduce, en el comercio exterior del país industrialmente atrasado, en una posición

fuertemente deficitaria en las industrias nuevas y dinámicas, así como también en varias de las ramas intermedias, que va acompañada de una posición comercial superavitaria en las industrias maduras y tradicionales. Como puede verse en el cuadro 7, este es precisamente el caso de México.

GRAFICA 3



CUADRO 7

Balanzas comerciales a precios de 1960 de las ramas nuevas, intermedias y maduras^a
(millones de pesos de 1960).

	1950-52	1959-61	1969-71	1974-76
Ramas maduras	510.3 (1.7)	732.6 (1.6)	824.3 (0.9)	2538.9 (2.3)
Ramas intermedias	- 2136.6 (- 28.3)	- 3128.2 (- 17.6)	- 4546.3 (- 9.7)	- 8368.7 (- 12.2)
Ramas nuevas	- 5230.1 (- 122.6)	- 6952.4 (- 74.1)	- 9592.8 (- 31.7)	- 13907.9 (- 30.0)
Total	- 6856.4 (- 16.4)	- 9348.0 (- 12.8)	- 13314.8 (- 8.1)	- 19737.7 (- 8.7)

^a Las cifras entre paréntesis se refieren a las balanzas comerciales como porcentaje de la producción bruta de las ramas respectivas

Dado el mayor dinamismo de las ramas nuevas e intermedias frente a las maduras, tanto en el mercado interno como en el internacional, una implicación de esta situación será la tendencia a que el déficit comercial de las primeras supere al superávit de las segundas, dando así lugar a una tendencia al

déficit global en la balanza comercial del sector manufacturero. La situación inversa tenderá a ocurrir en el comercio exterior del país industrialmente avanzado.¹⁴

Puesto en otros términos, la tendencia al desequilibrio externo en la industrialización tardía estará en gran parte derivada de un problema de desajuste dinámico entre, por un lado, la estructura de la producción industrial y, por otra parte, la estructura de la demanda interna y externa. Este problema se refleja en el cuadro 7 que muestra cómo, a pesar de que los déficits comerciales como porcentaje de la producción bruta en cada uno de los tres sectores considerados tienden a reducirse a largo plazo en forma notable, el déficit global (como porcentaje de la producción total de manufacturas) lo hace en forma mucho más moderada.

Es posible, por otra parte, obtener hasta cierto punto una idea de la importancia cuantitativa que

¹⁴ Otra implicación de este tipo de análisis es la tendencia a que el comercio internacional se concentre entre países industrialmente avanzados, dada su posición dominante en la producción de las ramas nuevas y dinámicas, tendencia que admite como excepciones a aquellos países de desarrollo intermedio en los que la producción interna en algunas de esas ramas ha alcanzado una dimensión significativa que les permite exportar.

este problema de desajuste estructural de tipo dinámico ha tenido en la evolución del déficit comercial del sector industrial durante el periodo 1950-75, al menos en lo que se refiere al crecimiento de las importaciones. Para ello se ha realizado un ejercicio en el que el crecimiento de las importaciones se descompone formalmente en tres elementos: 1) el crecimiento "atribuible" al cambio de la demanda interna, suponiendo una estructura constante de la demanda interna y coeficientes de importación a demanda interna constantes; 2) el crecimiento "atribuible" al cambio en los coeficientes de importación, suponiendo el nivel y la estructura de la demanda interna constantes; 3) el crecimiento "atribuible" al cambio en la estructura de la demanda interna, suponiendo constantes el nivel agregado de la demanda interna y los coeficientes de importación. En lo que sigue, denominaremos a estos tres componentes respectivamente, el efecto del cambio en la demanda agregada, el efecto de la sustitución de importaciones y el efecto del cambio en la estructura de la demanda.¹⁵

Este último efecto, en caso de ser positivo, refleja el cambio en las importaciones que es atribuible al simple hecho de que las ramas con una demanda interna más dinámica que el promedio presentaban también coeficientes de importación relativamente altos, y viceversa. Su importancia nos dará, por lo tanto, una idea de la incidencia que sobre el creci-

miento de las importaciones ha tenido el problema de desajuste dinámico entre la estructura de la producción y la estructura de la demanda interna, al que hacíamos mención anteriormente.¹⁶

En el cuadro 8 se presentan los resultados de ese análisis para varios periodos, expresando cada uno de los tres efectos mencionados en porcentajes del cambio total en las importaciones entre el año inicial y el año final del periodo considerado. Como se puede ver en este cuadro, el efecto de la sustitución de importaciones es por lo general negativo (salvo en el periodo 1970-75, en que los coeficientes de importación tendieron al alza), reflejando el efecto negativo que sobre el crecimiento de las importaciones tiene una caída en los coeficientes de importación a niveles dados de demanda interna. De ahí que, en ocasiones, el efecto del cambio en la demanda agregada (en cuya estimación se suponen constantes los coeficientes de importación) pueda superar el cambio total en las importaciones. Lo que resulta particularmente interesante destacar en el cuadro, es el signo y magnitud del efecto del cambio en la estructura de la demanda. Su signo es, en todos los periodos analizados, positivo, indicando que el desajuste estructural entre producción y demanda favorece el crecimiento de las importaciones. Por otra parte, su importancia resulta notable, alcanzando para el periodo 1950-75 globalmente considerado, un porcentaje cercano al 60 por ciento del cambio total en las importaciones entre el año inicial y el año final del periodo. Ello significa que con el mismo crecimiento de la demanda agregada que el ocurrido durante el periodo, y con las modificaciones ocurridas en los coeficientes de importación, de no haber estado el crecimiento de la demanda interna concentrado en las ramas con menor grado de desarrollo relativo de la producción interna, el volumen de las importaciones en 1975 habría sido alrededor del 50 por ciento del que realmente ocurrió, y la tasa de crecimiento de las importaciones entre 1950 y 1975 habría sido del orden del 4

¹⁵ Supónganse dos sectores productivos indicados por los subíndices 1 y 2, y dos periodos indicados por los supraíndices o y t . Indiquemos además con M las importaciones, con D la demanda interna y con m los coeficientes de importación. Por definición, las importaciones totales en los periodos o y t (M^o y M^t) son:

$$M^o = m_1^o \cdot D_1^o + m_2^o \cdot D_2^o$$

$$M^t = m_1^t \cdot D_1^t + m_2^t \cdot D_2^t$$

$$\Rightarrow M^t \cdot M^o = m_1^o \cdot (D_1^t \cdot D_1^o) + m_2^o (D_2^t \cdot D_2^o) + (m_1^t \cdot m_1^o) D_1^t + (m_2^t \cdot m_2^o) D_2^t$$

Introduciendo ahora los términos D_1^{*t} y D_2^{*t} que representan los niveles de demanda interna en el periodo t que habrían ocurrido bajo el supuesto de crecimiento de las demandas sectoriales, uniforme e igual al de la demanda agregada:

$$M^t \cdot M^o = \left\{ m_1^o (D_1^{*t} \cdot D_1^o) + m_2^o (D_2^{*t} \cdot D_2^o) \right\} + \left\{ m_1^o (D_1^t \cdot D_1^{*t}) + m_2^o (D_2^t \cdot D_2^{*t}) \right\} + \left\{ (m_1^t \cdot m_1^o) D_1^t + (m_2^t \cdot m_2^o) D_2^t \right\}$$

Los tres términos en que se descompone el cambio en las importaciones representan, respectivamente, el efecto del cambio en la demanda agregada, el efecto del cambio en la estructura de la demanda y el efecto de la sustitución de importaciones.

¹⁶ No nos da, sin embargo, una idea de la incidencia del problema de desajuste estructural entre la producción interna y la demanda externa y, por lo tanto, tampoco una imagen completa de la importancia de los problemas estructurales en la evolución del déficit comercial externo del sector industrial. Para ello habría sido necesario realizar un análisis del crecimiento de las exportaciones, lo que no fue posible debido a la no disponibilidad de series de comercio internacional para las ramas consideradas en este trabajo. Es probable, sin embargo, que en la medida en que las tendencias de la estructura de la demanda interna son similares a las de la demanda externa, los resultados de dicho análisis reforzarían los que se obtengan en el análisis del "efecto del cambio de la estructura de la demanda" sobre el crecimiento de las importaciones, independientemente del signo de dicho efecto.

por ciento, en lugar de 6.5 por ciento.

Esto último, a su vez, conduce al sorprendente resultado de que frente a la evolución ocurrida en las exportaciones de manufacturas, el déficit en la

CUADRO 8

Importancia de los componentes del crecimiento de las importaciones en varios periodos

(en porcentaje del cambio total en las importaciones)

	<i>Total</i>	<i>Efecto del cambio en la demanda agregada (porcentaje)</i>	<i>Efecto de la sustitución de importaciones (porcentaje)</i>	<i>Efecto del cambio en la estructura de la demanda (porcentaje)</i>
1950-60	100	91	- 27	36
1960-70	100	213	- 136	23
1970-75	100	57	25	18
1950-75	100	116	- 74	58

balanza comercial del sector manufacturero en 1975 habría sido del orden de un tercio del existente en ese año, déficit que, a precios constantes, es del mismo orden de magnitud que el existente efectivamente en los primeros años de la década de los cincuenta!

Los resultados de este ejercicio parecen, por lo tanto, confirmar lo que el análisis anterior nos sugería acerca de la importancia que los problemas estructurales han tenido en la tendencia al desequilibrio externo en el proceso de industrialización.

4. Conclusiones

El proceso de industrialización ocurrido en las últimas tres décadas se ha traducido en cambios importantes en la estructura del comercio exterior. Esto último es válido no sólo con relación al fenómeno bien documentado de modificación en la composición de las exportaciones entre productos primarios y manufacturas en favor de estas últimas, sino también con relación al comercio exterior de productos manufacturados. La descripción de estos cambios puso de manifiesto la existencia de relaciones relativamente sistemáticas entre producción, mercado interno y comercio exterior para las ramas indus-

triales consideradas. El análisis de estas relaciones nos llevó a destacar varios fenómenos:

- 1) La importancia del crecimiento del mercado interno y de la producción en el dinamismo de las exportaciones¹⁷ a través, como se sugirió, de cambios endógenos al proceso de desarrollo industrial, en las condiciones de productividad y competitividad de cada rama industrial. Este fenómeno sugiere la presencia de vínculos de complementariedad entre la sustitución de importaciones y el crecimiento de las exportaciones, y contrasta con el tratamiento liberal de este tema y su énfasis en las restricciones a la competencia externa y la orientación "excesiva" hacia el mercado interno en la explicación del lento crecimiento de las exportaciones y del desequilibrio comercial externo.¹⁸
- 2) En el análisis de este último fenómeno enfatizamos su carácter estructural, en el sentido de que la tendencia a un creciente déficit externo es atribuible a un desajuste entre la estructura de la producción industrial y la estructura y tendencias tanto de la demanda interna como del comercio internacional. Este desajuste parece corresponder, por otra parte, al "ciclo de crecimiento" de la rama industrial característico del tipo de industrialización seguido por México.

¹⁷ Es importante enfatizar la naturaleza de largo plazo de esta relación. En el corto plazo la asociación puede muy bien desaparecer o invertirse, particularmente en periodos de alta utilización de la capacidad productiva instalada. Véase Cathy Sacristán (1979) para una discusión de la relación de corto plazo entre producción y exportaciones de manufacturas.

¹⁸ El contraste tiene implicaciones también para la evaluación correspondiente de las políticas de protección. Si el crecimiento de la productividad y la competitividad se ven afectadas, en forma destacada, por el crecimiento económico mismo, los efectos a largo plazo de una liberalización del comercio exterior sobre el crecimiento de las exportaciones pueden resultar negativos. Por otra parte, en la medida en que se reconozca la naturaleza estructural del desequilibrio externo en la industrialización de México, la evaluación de los efectos de la protección sobre ese desequilibrio debe ser situada con ese contexto.

ANEXO 1

En este anexo se presentan las tasas de crecimiento por ramas manufactureras, de la producción y las exportaciones, por un lado, y de la demanda interna y las importaciones, por otro, para los subperiodos 1950-63 y 1963-74, así como la estimación de los coeficientes de correlación de rango correspondiente. Los subperiodos fueron elegidos de forma tal que los años iniciales y finales se encuentran (aproximadamente) en la misma posición en el ciclo económico, con el fin de reflejar tendencias de largo plazo y eliminar en la medida de lo posible el efecto del ciclo. Las tasas de crecimiento fueron estimadas como el coeficiente de regresión en la regresión del logaritmo de la variable en cuestión contra una constante y el tiempo.

El cuadro 1 de este anexo presenta las tasas de crecimiento de la producción y de las exportaciones. Las tasas de crecimiento de las exportaciones fueron estimadas a partir del año en que el valor a precios de 1960 de las exportaciones resultó superior o igual a tres millones de pesos. Ello significó estimar la tasa de crecimiento de maquinaria no eléctrica para 1952-63 en el primer subperiodo, y la de la rama Hule para 1965-74 en el segundo periodo. También implicó la eliminación de las ramas Papel y Hule papel primer subperiodo y la de Tabaco para ambos subperiodos. Los coeficientes de correlación de rango fueron estimados con y sin la inclusión de la rama Metálicas básicas, debido a los problemas de información indicados en el texto y desarrollados en el anexo 2.

CUADRO 1

*Crecimiento de la producción y de las exportaciones
1950-63 y 1963-74*

(tasas de crecimiento anual)

	1950-63		1963-74	
	<i>producción</i>	<i>exportaciones</i>	<i>producción</i>	<i>exportaciones</i>
Maquinaria no eléctrica	9.4	18.5	10.4	17.3
Maquinaria y aparatos eléctricos	12.0	11.6	9.0	41.6
Equipo de transporte	8.1	21.8	12.5	38.8
Química	10.3	14.2	10.1	10.7
Metálicas básicas	11.4	3.0	8.5	3.5
Minerales no metálicos	7.2	21.3	10.5	13.9
Productos metálicos	8.4	18.5	7.3	12.3
Imprenta y editorial	6.8	8.8	6.3	6.8
Bebidas	7.1	12.9	6.0	20.4
Calzado y vestido	3.7	- 1.6	8.8	26.5
Textiles	3.8	3.1	8.3	7.3
Alimentos	5.2	9.1	5.2	6.3
Madera y corcho	2.0	- 7.2	4.0	10.3
Cuero	3.0	- 1.4	5.2	8.4

Coefficientes de correlación de rango r_s : 1950-63: 0.59
1963-74: 0.49

excluyendo metálicas básicas $r_s =$ 1950-63: 0.77
1963-74: 0.53

CUADRO 2

Crecimiento de la demanda interna y de las importaciones 1950-63 y 1963-74

(tasas de crecimiento)

	1950 - 63		1963 - 74	
	<i>demanda interna</i>	<i>importaciones</i>	<i>demanda interna</i>	<i>importaciones</i>
Maquinaria y aparatos eléctricos	8.0	6.6	7.6	7.4
Química	9.6	8.2	9.5	7.3
Metálicas básicas	9.8	0.7	8.9	9.9
Minerales no metálicos	6.4	0.3	10.2	5.0
Equipo de transporte	6.0	3.6	10.1	5.9
Papel	6.1	1.0	3.1	9.8
Productos metálicos	5.9	0.3	7.6	7.6
Hule	7.1	5.2	6.4	0.6
Imprenta y editorial	6.9	8.0	6.8	13.4
Bebidas	6.9	- 2.8	6.1	14.3
Calzado y vestido	3.8	5.0	8.8	12.7
Textiles	3.7	0.2	7.4	- 3.6
Maquinaria no eléctrica	4.6	3.7	5.2	2.8
Tabaco	4.4	9.1	3.9	- 27.9
Madera y corcho	5.0	4.9	3.8	3.9
Cuero	2.1	15.5	5.6	10.5
Alimentos	5.1	4.3	5.1	- 4.4

Coeficientes de correlación de rango 1950-63: $r_s = - 0.07$

1963-74: $r_s = 0.27$

ANEXO 2

Series de comercio exterior, producción y demanda interna

El propósito de este apéndice es presentar las series históricas que sirvieron de base para la elaboración de este artículo, así como detallar las fuentes y métodos utilizados para obtenerlas.

La información básica requerida para la elaboración de este trabajo se reduce a tres variables económicas durante el periodo 1950-1977: valor bruto de la producción, valor de las exportaciones y valor de las importaciones. La realización del análisis en forma apropiada demandaba tres cosas; primero, que la información para cada una de las variables comprendiera el mismo tipo de productos para que, en principio, las relaciones y coeficientes utilizados pudieran ser comparados entre sí; segundo, que es-

ta información pudiera ser arreglada en subgrupos, los cuales representarían ramas industriales definidas; y tercero que las series estuvieran disponibles desde 1950.

Dado que existe información para todo el periodo deseado en lo que hace a valor bruto de la producción, y que se encuentra disponible a nivel de ramas industriales, y dado que este no es el caso para exportaciones e importaciones, en la práctica el principal problema que enfrentamos consistió en hacer corresponder, en cuanto a la cobertura de tipo de productos, la información de exportación e importación con la de valor bruto de la producción presentada a nivel de rama.

Se decidió adoptar la siguiente clasificación, por grupos de actividades de origen, correspondiente a la clasificación internacional estándar de la industria (ISIC); primero, porque el grado de desagregación que ofrece es suficientemente alto como para llevar a cabo el análisis deseado; ¹⁹ y segundo, porque esta clasificación de ramas es la que facilitaba en mayor grado el ejercicio de compatibilización de las series básicas:

- * Manufacturas de productos alimenticios
- * Elaboración de bebidas
- * Fabricación de productos del tabaco
- * Fabricación de textiles
- * Fabricación de calzado, otras prendas de vestir y artículos confeccionados con textiles
- * Industrias que utilizan preferentemente madera y corcho, incluyendo la fabricación de muebles
- * Fabricación de papel y productos de papel
- * Imprenta, editoriales e industrias conexas
- * Industrias del cuero, productos del cuero, piel y materiales excepto prendas de vestir
- * Fabricación de productos de hule
- * Fabricación de otros productos de minerales no metálicos
- * Industrias metálicas básicas
- * Fabricación de productos metálicos, maquinaria y equipo de transporte
- * Construcción de maquinaria excepto la eléctrica
- * Construcción de maquinaria, aparatos accesorios y artículos eléctricos y electrónicos
- * Construcción y ensamble de equipo y materiales de transporte

A continuación se presentan las fuentes estadísticas y métodos utilizados para la construcción de cada una de las series mencionadas en la sección anterior.

I. VALOR BRUTO DE LA PRODUCCION A PRECIOS CONSTANTES DE 1960

Estas series de producción se obtuvieron directamente de las *Cuentas Nacionales 1950-1967* y de la publicación *Producto Interno y Gasto 1960-1967*; ambas publicadas por el Banco de México.

¹⁹ Este grado de desagregación es similar y comparable al que aparece por ejemplo en el cuadro de Insumo-Producto de 1960. Aunque en este cuadro se incluyen 26 ramas (10 más que en el estudio que aquí se presenta) la diferencia radica principalmente en que las ramas de productos químicos y de alimentos se presentan en el presente estudio en forma agregada, mientras que en la matriz se especifica un número mayor de ramas para cubrir estos productos.

II. VALOR DE LAS IMPORTACIONES A PRECIOS CORRIENTES

Debido a que no existe una sola fuente que cubra todo el periodo de estudio, se utilizaron dos fuentes. El periodo 1950-1966 se construyó con base en la información contenida en los anuarios estadísticos de *Comercio Exterior de México*, publicados por el Banco Nacional de Comercio Exterior. El periodo 1966-1977 se elaboró utilizando los Anuarios Estadísticos de *Comercio Exterior de los Estados Unidos Mexicanos*, publicados por la Dirección General de Estadística de la Secretaría de Industria y Comercio. La razón principal para dividir la serie en estos dos periodos específicos es que a partir de 1966 los anuarios de la Dirección General de Estadística empezaron a incluir indicadores de volumen, valor y precio que pudieron ser utilizados con grandes ventajas en la construcción de las series requeridas, tanto de importaciones como de exportaciones. Para la primera parte de la serie, 1950-1966, el procedimiento fue el siguiente: se reclasificó la información que aparece en los apéndices estadísticos de los anuarios de comercio exterior de México sobre importaciones totales, reasignando cada uno de los productos que ahí aparecen a la rama industrial de la que *provienen* (de esta forma las importaciones de las ramas quedaron registradas por sector de origen y no por sector de destino). La clasificación de cada uno de los productos que aparecen en el Anuario de Comercio Exterior se hizo con base en la publicación del Banco de México, *Estructura Industrial de México en 1960*, la cual incluye información acerca de a qué rama pertenecen (de acuerdo con la clasificación ISIC) gran parte de los productos que se requirió clasificar.

Este ejercicio de clasificación se hizo para los anuarios de 1951, 1957, 1962, 1964 y 1966, ya que con ellos se cubre todo el periodo 1950-66. Esta selección de anuarios permitió además tener repetidos, para cada una de las ramas, el valor del año inicial y del año final de cada anuario, en el anuario anterior y posterior respectivamente. De esta forma se pudo constatar la congruencia de la información y obtener series homogéneas y comparables con las de la producción bruta, ya que cuando el valor para los años en que se repite la información no coincidía -debido a cambios en la clasificación de los productos en los anuarios²⁰ o por reagrupaciones de distintos productos- se procedió a hacer los ajustes nece-

²⁰ A lo largo de este periodo sólo existe un cambio interno en la unificación de los anuarios que corresponde al año de 1966.

sarios, obteniéndose al final series de importaciones por rama, en valor corriente, que son confiables para todo el periodo 1950-1966.

Para completar estas series hasta el año de 1977, se construyeron índices de valor para cada una de las ramas con base 1966 = 1.00. Estos se multiplicaron por los valores corrientes de las ramas en 1966, obtenidos anterioremente con base en la información de los anuarios del Banco de Comercio Exterior. Los índices de valor utilizados se construyeron con base en la información de los anuarios publicados por la Dirección General de Estadística. El punto de partida para la obtención de estos índices de valor fue el cuadro "Valor de las Importaciones por secciones y capítulos de la tarifa arancelaria" cuyos rubros fueron asignados, en una primera instancia, a la rama del sector industrial a que pertenecen. En algunos casos, se encontró que había correspondencia entre los rubros que aparecen en dicho cuadro y las ramas industriales definidas para este trabajo.²¹ Por lo tanto, fue posible utilizar los valores de estas secciones y capítulos arancelarios como equivalentes de los valores de las ramas. En los casos en que no fue posible encontrar tal correspondencia, se procedió a hacer las inclusiones o exclusiones necesarias a los valores de las secciones y capítulos de la tarifa arancelaria, de tal forma que se obtuvo una reclasificación de estas secciones y capítulos arancelarios que los hizo compatibles con las ramas.²² El valor de los bienes que fue necesario reclasificar para definir las ramas, se obtuvo de los cuadros de importaciones por tarifa arancelaria, en donde se incluyen además de las secciones y capítulos, las partidas, subpartidas y los artículos. Una vez hechas estas modificaciones se obtuvieron los valores para cada rama y se calcularon los respectivos índices de valor base 1966 = 1.00 para ser multiplicados por los valores correspondientes a 1966 calculados anteriormente. Así se obtuvo una serie de importaciones por ramas industriales para el periodo 1950-1977 a precios corrientes.

III. VALOR DE LAS IMPORTACIONES A PRECIOS CONSTANTES DE 1960

Para obtener las series de importación para cada rama a precios constantes, se deflactaron las series

²¹ La información detallada acerca de en qué casos los rubros correspondían a la clasificación por ramas adoptada en este trabajo, se encuentra disponible en el Depto. de Economía del CIDE.

²² Todas las inclusiones o exclusiones que fueron hechas para definir las ramas necesarias se encuentran en el Depto. de Economía del CIDE.

de valor por sus deflatores correspondientes. Al igual que para las series de importaciones a corrientes, se utilizaron series de deflatores basadas en dos fuentes distintas. Para el periodo 1950-1966 se utilizaron los deflatores implícitos que se obtuvieron del estudio de NAFINSA-CEPAL (1971). Esta serie de deflatores, si bien incluye todas las ramas deseadas, presenta algunas de ellas en forma agregada. En estos casos se utilizó el deflactor de la rama agregada para cada una de las ramas que en la presentación adoptada en este estudio aparecen desahregadas.

Las series por ramas a constantes se completó para el periodo 1966-1977, multiplicando los valores de 1966 de las ramas, obtenidos a precios constantes, por índices de volumen apropiados. Estos índices de volumen para el periodo 1966-1977 se obtuvieron deflactando los índices de valor, obtenidos previamente con base en los anuarios de la Dirección General de Estadística, por los índices de precios correspondientes. Estos índices de precios se obtuvieron, a su vez, de los cuadros "Índices de valor de precios y de *quantum* de las importaciones por secciones de la tarifa arancelaria", publicados en los anuarios de la Dirección General de Estadística.

Al igual que en la construcción de las series a precios corrientes, cuando la clasificación del anuario estadístico por secciones de la tarifa arancelaria correspondía a la definición de la rama adoptada en el estudio, el índice se utilizó directamente sin mayor elaboración.

Cuando las ramas que no correspondían a una determinada tarifa arancelaria y, por tanto, incluían productos que se encontraban en más de un rubro de dicha tarifa, se procedió a hacer un índice de precios de estas ramas ponderando todos aquellos índices de precios de las distintas secciones de la tarifa arancelaria que contribuían a la formación de una rama, por el valor de los bienes que deberían componer la rama, siendo estos los mismos productos que se incluyeron en la construcción de los índices de valor a precios corrientes para el periodo 1966-1977.²³ Los valores que se utilizaron como ponderadores para la construcción de los índices de precios de las ramas fueron los correspondientes al año de 1970. Con estos índices de precios por rama y sus correspondientes índices de valor se pudieron obtener índices de volumen base 1966 = 1.00, los

²³ Véase la parte correspondiente en la sección anterior.

cuales al multiplicarse por los valores a constantes en 1966, obtenidos previamente, permitieron la obtención de series de importación a precios constantes de 1960 para el periodo 1966-1977.

IV. VALOR DE LAS EXPORTACIONES A PRECIOS CORRIENTES

La elaboración de las series de exportaciones por rama se hizo siguiendo el mismo procedimiento que el usado para la construcción de las series de importaciones a precios corrientes. Así se construyeron las series por rama para el periodo 1950-1966, lo cual se hizo con base en la información contenida en los anuarios estadísticos de comercio exterior del Banco de Comercio Exterior. Al igual que con las importaciones, los cuadros de "Exportaciones por grupos económicos y tipo de artículos" se reclasificaron con base en la información que aparece en *Estructura Industrial de México 1960*, agrupando cada uno de los productos que aparecen en el anuario del Banco en la rama de origen a que pertenecen, de acuerdo con la clasificación internacional estándar para la industria.²⁴ El periodo 1950-1966 se cubrió en base a los mismos cinco anuarios que se utilizaron para las importaciones, procedimiento que permitió obtener una serie homogénea y confiable para todo el periodo en cuanto a la cobertura de productos que incluye cada rama. La agregación de los productos seleccionados en cada rama permitió obtener series a precios corrientes por rama para el periodo 1950-1966.

La segunda parte de la serie, es decir los años 1966-1977, se pudo construir con facilidad, ya que en los anuarios estadísticos de Comercio Exterior de la Dirección General de Estadística se publican desde 1966, en el cuadro "Índices de valor, de precios y de *quantum* de las exportaciones por grupos de actividad económica de origen", índices de valor, volumen y precios cuya clasificación corresponde exactamente a la clasificación de ramas adoptadas en este trabajo.²⁵ Por lo tanto, el procedimiento pa-

²⁴ Este ejercicio se pudo llevar a cabo satisfactoriamente para todos los productos, excepto para algunos rubros de productos metálicos cuya presentación incluye el artículo tanto en su forma primitiva (sin elaboración) como en su forma elaborada o manufacturada, resultando que el rubro correspondía de hecho a ramas distintas; la parte no elaborada, a las industrias extractivas y la parte elaborada a la rama Metálicas básicas. En tales casos se optó por excluir el rubro de la rama Metálicas básicas.

²⁵ La única diferencia de la clasificación que se presenta en los Anuarios Estadísticos de Comercio Exterior de los Estados Unidos Mexicanos con la clasificación adoptada en este trabajo es que las actividades económicas "Industrias que utilizaron preferentemente madera y corcho, excepto la fabricación de muebles" y "Fabricación de muebles de madera" aparecen separadas en el anuario; para efectos de este trabajo se tomaron como una sola.

ra completar la serie hasta 1977 consistió únicamente en multiplicar los índices de valor (convirtiéndose previamente en base 1966 = 1.0)²⁶ publicados en el anuario de la Dirección General de Estadística por los valores correspondientes a 1966 de cada rama obtenidos previamente con base en los anuarios del Banco de Comercio Exterior.²⁷

V. VALORES DE LAS EXPORTACIONES A PRECIOS DE 1960

Esta serie se construyó con base en las series de exportación a precios corrientes, deflactando únicamente los valores de cada rama por los índices de precios correspondientes. Estos índices de precios se obtuvieron de dos fuentes. Para el periodo 1950-1966 se utilizaron los deflatores implícitos que aparecen en el estudio de NAFINSA-CEPAL (1971).

En ese trabajo se incluyen las mismas ramas que se utilizaron en este estudio; sin embargo, algunas aparecen en forma más agregada. En ese caso se utilizó el deflactor de la rama agregada para cada una de las ramas que en la presentación adoptada en este estudio aparecen desagregadas. Así, se obtuvo una serie a precios constantes de 1960 por rama para el periodo 1950-1966.

Las series así obtenidas se llevan hasta el año de 1977, multiplicando los valores de cada rama en 1966, que ya se habían calculado con el procedimiento anterior, por los índices de volumen correspondientes (convertidos previamente a base 1966 = 1.000), publicados en los anuarios estadísticos de comercio exterior a partir de 1966.

VI. DEMANDA INTERNA A PRECIOS CONSTANTES DE 1960 POR RAMAS INDUSTRIALES

Estas series se obtuvieron con base en la siguiente identidad contable:

$$\text{Demanda interna} = \text{Producción bruta} - \text{Exportaciones} + \text{Importaciones}$$

²⁶ Los índices aparecen publicados con base 1970 = 1.000.

²⁷ Para la rama denominada "industrias que utilizan preferentemente madera y corcho, incluyendo la fabricación de muebles", se hizo un índice ponderado de las dos actividades económicas que la componen (véase nota 25).

VII. BALANZAS COMERCIALES POR RAMAS EN TERMINOS REALES

Estas series se refieren al saldo neto de exportaciones e importaciones por sector de origen a precios constantes de 1960.

PRESENTACION DE RESULTADOS

En los siguientes cuadros se presentan las series que se utilizaron en el trabajo, para cada una de las ramas señaladas y para el periodo 1950-1977, en el siguiente orden:

I. Valor Bruto de la Producción a precios de 1960

II. Valor de las importaciones a precios corrientes

III. Valor de las importaciones a precios constantes de 1960

IV. Valor de las exportaciones a precios corrientes

V. Valor de las exportaciones a precios constantes

VI. Demanda interna por ramas industriales a precios constantes de 1960

VII. Balanzas comerciales de las ramas industriales a precios constantes de 1960

CUADRO I
Valor Bruto de la Producción a precios constantes de 1960
(millones de pesos)

Rama	Años	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963
Alimentos		14443	15611	15803	16299	17431	17463	17852	20463	22086	22836	23845	25642	26131	28584
Bebidas		2042	2137	2419	2497	2696	3126	3529	3831	3862	4019	4335	4378	4838	4968
Tabaco		829	873	776	918	901	1006	1091	1051	1119	1153	1275	1337	1321	1405
Textiles		4521	4376	4694	4185	4811	5056	5188	5411	5644	6080	6341	6334	6694	6906
Calzado y Prendas de Vestir		3670	3675	3909	4773	4137	4387	4544	4740	4935	5174	5429	5576	5819	5982
Madera y Corcho		1587	1622	1234	1206	1276	1362	1827	1628*	1435	1192	1833	1617	1829	1983
Papel		1195	1266	1241	1291	1386	1538	1746	2103	1995	2042	2180	2433	2671	2935
Imprenta y Editorial		820	951	960	944	876	1030	1115	1186	1479	1636	1590	1717	1808	1903
Cuero		848	903	944	889	960	1170	1327	1267	1122	1284	1187	1204	1195	1253
Hule		509	657	630	623	719	783	850	878	1031	1152	1309	1246	1303	1417
Productos Químicos		2587	2858	3081	3326	3793	4495	4467	4885	5433	6292	7524	7879	8955	9707
Productos Minerales no Metálicos		1180	1303	1287	1403	1502	1713	1974	2142	2067	2312	2528	2467	2804	2910
Metálicas Básicas		1515	1509	1836	1763	2122	2639	3204	3574	4019	4229	4690	4965	5106	6048
Productos Metálicos		1004	1142	1231	1370	1482	1780	2042	2146	2188	2310	2528	2639	2664	3200
Maquinaria no Eléctrica		423	463	416	445	543	530	564	776	691	731	863	1153	992	1149
Maquinaria y Aparatos Eléctricos		693	776	823	885	981	1284	1509	1846	1812	2117	2238	2578	2623	3072
Transporte		1253	2230	2340	1992	1989	2187	2723	2797	2757	3443	3494	4037	4066	5075
Total		39119	42352	43624	44809	47605	51549	55552	60724	63675	68002	73189	77202	80819	88497

CUADRO I (continuación)

Rama	Años	1964	1965	1966	1967	1968	1969	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977
Alimentos		30826	32673	34958	36377	39185	41453	43829	45190	47113	49230	50646	52723	54874	56444
Bebidas		5787	6286	6724	7226	7586	8380	9043	8089	9028	10082	10362	12010	11260	12375
Tabaco		1484	1632	1737	1719	1859	1969	2079	2096	2209	2001	2215	2174	2165	2407
Textiles		8354	8670	9623	10232	10838	11884	13153	14154	15567	17249	17645	18276	18679	20100
Calzado y Prendas de Vestir		7481	8170	8278	9716	10515	11373	12521	13472	14611	16025	16445	17143	17920	19223
Madera y Corcho		2520	2590	2596	2704	2702	2931	3083	2938	3135	3305	3629	3837	4109	4388
Papel		3296	3767	4028	4313	4625	5169	5655	5471	5912	6485	7276	6866	7930	8555
Imprenta y Editorial		2175	2430	2577	2601	2867	3133	3326	3289	3723	3745	3996	4256	4554	4395
Cuero		1475	1544	1427	1726	1902	1982	2105	2176	2008	2164	2333	2249	2276	2399
Hule		1629	1811	1989	2154	2335	2528	2606	2835	3091	3283	3332	3731	4209	3809
Productos Químicos		10976	12595	14077	15393	16299	18829	20573	22593	25427	28035	29451	30285	32023	31971
Productos Minerales no Metálicos		3375	3706	4318	4836	5453	6024	6333	6864	7655	8910	9409	10281	10764	11345
Metálicas Básicas		7044	7611	8635	9185	10172	10994	11874	12199	13707	14763	16490	16408	17081	18627
Productos Metálicos		3633	4207	4574	4882	5440	5753	6564	5908	6466	7060	7646	7929	7873	8282
Maquinaria no Eléctrica		1842	2241	2552	2647	3212	3212	3679	4048	4063	4340	4322	5243	5233	5484
Maquinaria y Aparatos Eléctricos		4192	4856	5572	5385	6542	6890	7397	7062	8001	9145	9968	9858	11247	11642
Transporte		6567	7045	8819	9296	10602	12076	13632	14572	15993	19149	23095	24282	22317	20658
Total		102656	111834	122484	130392	142134	154580	167452	172956	187649	204971	218260	227551	234514	242104

CUADRO II

Valor de las importaciones a precios corrientes
(millones de pesos)

	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963
Alimentos	65.5	98.9	147.7	153.2	146.2	140.0	236.2	168.5	162.3	176.3	216.4	192.4	238.2	316.5
Bebidas	44.5	54.2	47.8	53.7	34.6	45.5	44.2	55.3	51.5	46.0	50.5	45.2	58.2	50.2
Tabaco	0.0	0.7	2.3	4.4	3.3	1.9	2.2	2.4	3.6	5.3	6.7	6.1	6.0	5.1
Textiles	145.7	151.2	157.3	119.9	210.9	259.9	246.0	249.3	193.7	198.1	198.6	197.2	197.0	221.5
Calzado y Prendas de Vestir	15.4	23.3	48.1	46.7	39.1	34.3	34.5	35.1	34.5	40.7	51.3	55.2	76.7	83.1
Madera y Corcho	26.7	32.0	68.7	61.1	81.4	119.3	121.3	117.4	113.0	102.8	121.3	126.5	115.4	105.2
Papel	148.3	231.9	275.1	200.4	299.2	358.9	394.9	384.5	298.1	345.9	402.4	379.0	388.1	395.7
Imprenta y Editorial	16.1	17.4	23.4	24.0	30.7	37.2	30.8	35.8	44.1	52.2	60.8	77.5	85.7	92.9
Cuero	7.7	7.7	9.2	15.9	26.3	75.3	83.6	58.2	49.6	83.0	83.9	74.1	73.7	70.6
Hule	80.4	209.0	153.1	128.2	201.6	272.6	290.9	270.8	289.2	324.2	368.6	322.6	321.0	363.9
Productos Químicos	511.4	696.7	895.5	920.6	1393.5	1755.8	1921.5	1952.4	2233.4	2263.1	2496.3	2317.1	2476.0	2675.4
Productos Minerales no Metálicos	42.5	69.1	91.8	96.0	113.9	158.0	172.4	177.0	175.1	142.3	149.3	148.1	101.3	112.0
Metálicas Básicas	206.9	280.6	375.4	280.8	449.0	536.2	790.9	826.7	685.4	512.7	636.5	598.5	586.0	580.4
Productos Metálicos	317.9	446.1	385.1	332.1	371.8	540.6	666.2	668.1	652.7	572.2	703.2	745.7	836.8	704.8
Maquinaria no Eléctrica	833.5	1247.8	1184.1	1258.1	1881.5	2346.0	2920.4	3311.4	3085.0	2969.1	3161.2	3201.8	2758.6	3110.7
Maquinaria y Aparatos Eléctricos	119.0	171.3	293.6	285.4	352.5	435.6	620.2	659.2	736.6	573.4	756.0	690.2	768.0	681.6
Transporte	685.1	1263.1	1262.2	1203.1	1280.2	1728.7	2218.3	2204.5	2394.7	2108.9	3121.5	2681.9	2466.4	3098.1
Total	3266.6	4996.0	5420.4	5183.6	6915.7	8845.8	10548.5	10927.3	11202.5	10516.2	12578.5	11891.7	11553.1	12667.7

CUADRO II (continuación)

	1964	1965	1966	1967	1968	1969	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977
Alimentos	288.1	296.1	272.8	274.7	183.1	312.6	218.9	332.3	241.7	263.8	355.5	533.9	369.1	835.3
Bebidas	70.4	59.1	67.8	76.4	77.0	69.4	78.4	184.7	300.7	341.6	388.8	447.9	578.9	664.5
Tabaco	4.9	3.4	3.2	4.2	4.8	2.3	0.2	--	--	--	--	--	--	0.4
Textiles	322.0	363.9	335.8	358.6	340.2	357.6	268.0	254.5	209.5	222.0	257.9	239.1	310.3	455.7
Calzado y Prendas de Vestir	90.0	105.2	122.3	146.3	192.5	268.2	318.1	400.4	502.4	301.8	319.0	382.5	582.1	651.1
Madera y Corcho	147.2	127.6	133.3	145.8	150.4	193.8	244.2	196.8	224.6	228.9	308.7	463.3	489.9	644.1
Papel	462.2	499.7	577.0	648.0	690.1	881.7	1154.0	944.5	1005.1	1323.1	2608.6	2271.6	2916.2	4251.3
Imprenta y Editorial	121.6	113.7	148.1	157.9	188.2	188.7	221.6	304.6	532.0	588.8	588.7	492.9	620.7	852.9
Cuero	132.3	138.4	123.8	182.2	177.9	205.9	236.2	243.0	290.2	348.0	438.7	313.8	425.4	740.4
Hule	400.4	395.3	441.3	368.9	313.3	371.1	378.2	357.4	364.1	542.4	902.5	874.2	1028.3	1731.2
Productos Químicos	2962.7	3291.8	3191.5	3150.0	3635.1	3829.8	4094.7	4579.8	5361.7	6408.5	11438.3	10704.3	12475.6	19528.8
Productos Minerales no Metálicos	121.6	116.7	133.8	124.2	171.5	211.5	169.8	142.4	165.9	240.8	350.7	454.8	399.4	610.7
Metálicas Básicas	709.9	990.4	963.1	1202.9	1246.3	1192.6	1687.1	1431.2	1527.9	3062.8	5894.3	7040.4	5988.4	7510.6
Productos Metálicos	806.3	1337.5	1603.0	2019.8	1902.8	2361.2	2293.9	1986.1	2350.0	2960.7	4318.5	5397.3	7372.2	7875.5
Maquinaria no Eléctrica	4056.9	4014.2	4173.9	4098.8	4390.9	4628.8	5313.4	5325.9	6248.3	7275.1	9712.7	12179.4	15289.0	17868.5
Maquinaria y Aparatos Eléctricos	846.5	714.0	862.8	1161.3	1504.7	1709.2	2133.7	1877.4	2761.0	2001.7	2234.6	2984.4	5644.4	6402.8
Transporte	4089.1	3336.9	2982.7	3382.4	4420.4	4172.8	4873.7	4298.1	4963.2	6639.5	10415.6	13678.7	13860.6	18877.5
Total	15631.6	15903.9	16136.2	17502.4	19589.2	20957.2	23684.1	22859.1	27048.3	32744.5	50553.1	58458.5	68350.5	89501.3

CUADRO III

Valor de las importaciones a precios constantes de 1960
(millones de pesos)

Rama	Años	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963
Alimentos		101.7	138.5	211.6	228.3	149.5	147.4	250.2	171.8	157.7	177.7	210.4	191.1	235.4	313.1
Bebidas		69.1	75.9	68.5	80.0	35.4	47.9	46.8	56.4	50.0	46.4	50.5	44.9	57.5	49.7
Tabaco		0.0	1.0	3.3	6.6	3.4	2.0	2.3	2.4	3.5	5.3	6.7	6.1	5.9	5.0
Textiles		204.1	189.9	219.1	171.3	212.8	262.0	248.0	251.1	198.9	200.3	198.6	200.8	198.8	223.7
Calzado y Prendas de Vestir		23.3	30.0	70.2	68.7	40.1	35.1	35.0	35.6	35.1	41.1	51.3	55.4	76.5	82.6
Madera y Corcho		45.9	49.8	110.1	97.1	89.8	131.1	127.5	119.9	115.1	103.7	121.3	125.1	112.9	102.1
Papel		283.6	373.4	454.7	332.3	342.7	401.0	413.5	395.2	303.3	348.7	402.4	390.3	395.2	406.3
Imprenta y Editorial		31.8	30.7	39.7	40.2	35.2	41.7	32.6	36.7	45.1	52.9	60.8	77.3	85.2	92.5
Cuero		11.7	10.2	15.1	25.8	30.8	88.5	92.9	64.6	54.3	80.0	83.9	73.4	72.2	71.3
Hule		139.6	295.6	239.2	214.7	229.9	274.8	288.6	270.0	288.6	324.8	368.6	335.3	343.7	387.5
Productos Químicos		846.7	1009.7	1367.2	1388.5	1435.1	1815.7	1974.8	1964.2	2228.9	2267.6	2496.3	2342.9	2544.7	2784.0
Productos Minerales no Metálicos		79.6	121.4	161.3	161.9	130.0	175.6	183.6	181.5	177.8	142.6	149.3	147.5	100.9	112.0
Metálicas Básicas		449.8	560.1	739.0	525.8	574.2	649.9	869.1	845.3	690.2	506.6	636.5	597.9	593.7	589.2
Productos Metálicos		691.1	890.4	758.1	621.9	475.4	655.3	732.1	683.1	657.3	565.4	703.2	745.0	847.8	715.5
Maquinaria no Eléctrica		1740.1	2323.6	2160.8	2266.8	2317.1	2884.0	3252.1	3478.4	3157.6	2978.0	3161.2	3205.0	2761.4	3116.9
Maquinaria y Aparatos Eléctricos		248.4	319.0	535.8	514.2	434.1	529.9	690.6	692.4	753.9	575.1	756.0	690.9	768.8	683.0
Transporte		1430.3	2352.1	2303.3	2167.7	1576.6	1980.2	2470.3	2315.7	2451.1	2115.2	3125.5	2684.6	2468.9	3104.3
Total		6396.8	8771.3	9456.7	8911.8	8118.1	10092.1	11710.0	11564.3	11429.4	10513.4	12578.5	11913.5	11669.5	12838.7

CUADRO III (continuación)

Rama	Años	1964	1965	1966	1967	1968	1969	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977
Alimentos		279.4	277.5	241.4	280.6	224.6	318.3	190.9	284.2	209.2	170.6	178.8	285.8	165.4	264.9
Bebidas		68.3	55.4	60.0	79.1	97.8	71.9	68.7	159.8	262.1	223.4	196.9	241.0	263.9	214.5
Tabaco		4.8	3.2	2.8	4.3	6.0	2.5	0.2	--	--	--	--	--	--	0.1
Textiles		323.0	368.2	333.8	388.2	371.4	376.4	277.0	272.7	214.3	205.6	212.1	193.2	184.1	170.0
Calzado y Prendas de Vestir		88.7	100.9	94.4	123.0	162.5	214.4	255.1	331.1	398.1	217.1	204.0	236.4	266.5	186.5
Madera y Corcho		142.0	122.1	124.1	130.5	132.2	185.0	193.7	149.2	165.9	151.7	177.1	256.7	196.6	140.5
Papel		475.5	509.4	572.4	630.0	649.3	818.2	1010.9	747.4	777.1	1022.9	1621.8	1153.6	1087.0	1009.2
Imprenta y Editorial		119.7	111.4	141.0	143.3	170.0	168.0	186.3	231.4	394.7	436.9	351.2	240.2	222.0	194.3
Cuero		133.1	133.3	108.8	182.6	181.1	204.5	241.4	229.1	235.4	253.9	296.8	193.0	211.8	211.3
Hule		432.4	425.0	454.9	365.8	313.2	345.6	364.5	337.8	344.0	486.7	538.2	427.7	528.9	536.4
Productos Químicos		3070.1	3386.6	3270.0	3214.1	3728.4	3870.7	3952.4	4312.5	5019.8	5727.7	7230.0	5948.1	5463.2	5614.9
Productos Minerales no Metálicos.		121.5	116.3	132.2	119.6	154.3	188.9	148.1	114.8	133.9	185.9	260.0	286.9	242.5	219.1
Metálicas Básicas		710.6	982.5	947.0	1159.3	1135.1	979.1	1222.5	1050.8	1070.0	1979.8	3008.8	3305.3	2172.9	1712.0
Productos Metálicos		807.1	1326.9	1576.2	1903.4	1676.0	1958.7	1667.0	1426.1	1617.2	1922.6	2397.2	2630.5	2724.8	1816.2
Maquinaria no Eléctrica		4020.7	3935.5	3967.6	3641.5	3597.4	3761.3	3747.8	3601.8	4069.6	4594.1	5850.6	6024.4	5593.5	4043.4
Maquinaria y Aparatos Eléctricos		838.9	700.0	820.1	1031.6	1232.7	1388.8	1504.9	1269.6	1798.1	1263.9	1345.9	1476.1	2064.8	1448.8
Transporte		3993.3	3346.9	2988.7	3348.8	4298.0	3944.5	4473.2	3753.8	4285.8	5545.5	7836.4	9265.9	6681.5	5818.4
Total		15629.1	15895.7	15835.4	16745.7	18130.0	18796.6	19504.6	18275.1	20895.2	24388.3	31678.8	32164.8	28069.4	23600.5

CUADRO IV

Valor de las exportaciones a precios corrientes

(millones de pesos)

Rama	Años	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963
Alimentos		403.7	360.9	253.9	155.0	227.6	234.3	184.2	328.9	550.4	522.4	1041.0	1372.1	1142.1	1373.8
Bebidas		1.8	2.2	2.0	2.1	3.6	4.0	4.0	6.8	7.3	7.5	10.9	13.0	12.4	15.5
Tabaco		--	--	--	--	--	--	--	--	0.1	0.1	0.3	0.5	1.1	1.5
Textiles		163.3	315.1	193.4	164.0	209.5	268.0	247.5	247.3	280.9	335.5	348.8	454.9	448.1	471.0
Calzado y Prendas de Vestir		20.8	17.3	12.5	14.6	14.8	20.9	21.3	28.8	39.5	35.4	34.5	25.3	19.3	22.3
Madera y Corcho		61.5	47.7	46.7	43.8	43.0	45.8	44.8	43.9	55.6	65.6	39.1	40.3	48.5	57.1
Papel		--	--	--	--	--	--	--	--	0.8	1.1	2.0	2.6	3.0	6.7
Imprenta y Editorial		6.2	10.2	16.8	24.1	49.4	52.3	52.8	44.5	42.5	32.0	39.4	45.6	55.1	89.9
Cuero		14.1	17.8	8.3	7.9	10.1	14.3	14.1	8.3	6.2	9.7	14.9	13.0	11.0	20.8
Hule		0.2	0.1	--	--	--	--	--	0.1	0.8	1.7	3.4	5.0	2.4	1.8
Productos Químicos		77.2	77.9	107.0	117.5	138.0	167.3	249.0	329.1	351.2	342.9	430.9	538.7	620.9	714.3
Productos Minerales no Metálicos		7.3	4.7	4.9	8.0	13.5	60.8	56.1	46.6	58.7	62.8	79.3	86.2	100.0	125.6
Metálicas Básicas		23.1	68.5	102.4	78.6	166.2	311.2	237.5	194.2	142.2	221.5	133.5	152.3	169.7	348.2
Productos Metálicos		5.5	3.2	6.9	5.9	11.5	62.2	158.5	89.4	46.4	54.5	50.6	49.0	61.1	78.7
Maquinaria no Eléctrica		--	--	7.4	8.9	7.9	8.5	11.6	17.2	33.3	42.6	36.6	60.3	46.9	66.9
Maquinaria y Aparatos Eléctricos		3.4	1.2	1.9	2.2	2.8	4.2	3.0	3.8	12.6	6.7	6.8	7.5	19.9	13.2
Transporte		1.8	2.3	3.2	2.7	3.3	3.8	11.7	32.4	83.6	49.9	43.4	39.8	25.6	30.4
Total		789.9	929.1	767.3	635.3	901.2	1257.2	1296.1	1421.3	1712.1	1791.9	2315.4	2906.1	2787.1	3437.7

CUADRO IV (continuación)

Rama	Años	1964	1965	1966	1967	1968	1969	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977
Alimentos		1695.1	1537.1	1613.0	1417.0	1750.9	2089.6	1745.7	2091.3	2711.0	3644.9	5460.5	4804.2	9498.2	16262.7
Bebidas		24.8	22.1	25.2	33.9	43.3	46.9	52.9	70.4	107.3	161.3	243.6	345.1	546.0	851.0
Tabaco		1.7	3.3	3.8	3.4	3.9	4.9	6.3	9.8	9.3	11.1	3.2	2.2	3.8	4.1
Textiles		389.5	306.0	548.0	417.4	344.7	370.8	342.7	484.3	755.0	1681.4	2507.3	1458.9	2027.5	2724.6
Calzado y Prendas de Vestir		23.1	30.9	41.9	45.3	45.7	85.1	147.5	149.2	231.5	463.6	908.7	725.7	864.4	1327.1
Madera y Corcho		64.1	76.1	70.6	70.3	80.6	95.0	105.5	132.0	207.5	249.4	357.9	315.0	516.2	1058.6
Papel		10.5	15.0	14.0	11.1	12.2	16.5	14.5	10.7	15.2	14.2	22.4	14.5	23.4	48.9
Imprenta y Editorial		85.0	74.5	100.3	149.9	152.7	171.6	212.9	162.1	177.4	249.4	331.6	406.3	534.3	957.6
Cuero		20.6	22.5	37.3	34.4	38.6	58.3	57.7	49.1	49.2	48.0	79.6	78.9	87.2	250.0
Hule		2.4	7.3	8.1	9.2	15.0	13.6	18.7	25.9	36.2	48.7	76.3	44.3	51.9	150.8
Productos Químicos		730.9	789.7	883.1	940.5	906.1	1255.0	1435.9	1651.3	1875.4	2782.8	4752.9	3704.7	5298.6	8400.2
Productos Minerales no Metálicos		133.9	149.3	129.2	113.3	172.3	192.5	203.9	321.9	477.9	593.1	726.8	751.0	1247.4	3168.3
Metálicas Básicas		591.9	410.3	364.2	306.8	385.1	555.3	864.7	804.5	898.9	620.8	810.7	567.7	716.5	756.8
Productos Metálicos		186.1	141.9	210.3	181.6	235.6	292.4	286.9	328.8	581.0	686.3	1195.8	1000.7	1442.3	3553.3
Maquinaria no Eléctrica		101.3	101.8	93.6	95.0	191.1	254.2	350.6	509.0	667.5	770.9	1414.5	1055.9	1564.6	2552.8
Maquinaria y Aparatos Eléctricos		18.4	24.0	58.5	57.2	85.0	289.9	427.0	989.4	1070.5	1624.3	2558.2	2957.0	3150.9	5918.3
Transporte		24.7	22.9	55.6	64.3	103.0	330.7	483.5	705.9	1036.6	2092.5	2675.6	2520.9	2934.7	3398.9
Total		4104.0	3734.7	4256.7	3950.6	4565.8	6122.3	6756.5	8495.6	10863.4	15742.7	24125.6	20753.0	30507.9	51384.0

CUADRO V

Valor de las exportaciones a precios constantes de 1960

(millones de pesos)

Rama	Años	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963
Alimentos		749.0	570.1	381.8	225.3	305.5	296.2	217.5	345.1	584.9	539.7	1041.0	1336.0	1089.8	1288.7
Bebidas		3.3	3.5	3.0	3.0	4.8	5.0	4.7	7.1	7.7	7.7	10.9	12.6	11.8	14.5
Tabaco		--	--	--	--	--	--	--	--	0.1	0.1	0.3	0.5	1.0	1.4
Textiles		275.0	425.7	275.9	241.5	276.4	301.5	266.4	263.4	288.1	340.3	348.8	439.1	449.0	448.6
Calzado y Prendas de Vestir		44.9	30.3	21.7	24.4	22.3	27.8	25.5	31.9	43.2	34.7	34.5	24.8	18.7	21.5
Madera y Corcho		142.0	97.5	82.1	68.1	60.8	56.8	49.8	43.2	54.3	63.9	39.1	37.4	43.2	53.7
Papel		--	--	--	--	--	--	--	--	0.9	1.3	2.0	2.7	3.1	6.7
Imprenta y Editorial		12.2	14.6	23.5	32.9	55.4	53.8	55.2	43.3	46.6	33.2	39.4	41.7	48.0	75.5
Cuero		19.9	21.1	9.9	9.7	11.6	15.2	14.9	8.7	6.5	9.7	14.9	12.6	10.7	19.9
Hule		0.3	0.1	--	--	--	--	--	0.1	0.8	1.6	3.4	5.1	2.4	1.7
Productos Químicos		125.3	107.7	145.2	160.3	177.1	196.6	266.3	354.2	361.7	347.8	430.9	532.8	569.6	689.5
Productos Minerales no Metálicos		9.7	8.1	8.0	12.5	20.1	82.6	68.2	50.4	62.2	64.7	79.3	80.2	92.1	111.5
Metálicas Básicas		45.3	106.5	154.9	108.6	231.8	393.4	270.8	225.8	165.9	235.6	133.5	151.7	165.1	341.4
Productos Metálicos		10.8	5.0	10.4	8.1	16.0	78.6	180.7	103.9	54.1	58.0	50.6	48.8	59.4	77.1
Maquinaria no Eléctrica		--	--	11.7	13.1	10.1	10.1	12.2	17.5	32.3	41.3	36.6	58.7	45.4	63.7
Maquinaria y Aparatos Eléctricos		6.2	2.1	3.0	3.2	3.6	5.0	3.2	3.9	12.2	6.5	6.8	7.3	19.3	12.6
Transporte		3.7	4.3	5.6	4.6	4.4	4.6	13.2	33.8	81.0	47.9	43.4	38.1	23.3	28.1
Total		1447.6	1423.6	1136.7	915.3	1199.1	1527.2	1454.6	1532.3	1802.5	1834.0	2315.4	2830.1	2651.9	3256.1

CUADRO V (continuación)

Rama	Años	1964	1965	1966	1967	1968	1969	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977
Alimentos		1328.9	1354.3	1421.1	1263.5	1466.6	1651.0	1419.7	1734.9	2128.1	2397.8	2661.9	2014.6	2809.5	3231.2
Bebidas		19.4	19.5	22.2	24.3	32.5	37.3	41.0	45.0	78.9	117.5	169.8	221.4	278.2	305.1
Tabaco		1.3	2.8	3.3	2.8	3.2	3.7	4.5	6.2	5.7	6.7	1.8	1.1	1.5	1.1
Textiles		343.5	267.0	480.7	365.5	315.4	335.7	303.3	405.5	525.3	996.0	912.3	527.7	620.8	569.9
Calzado y Prendas de Vestir		21.8	27.2	33.7	34.6	36.1	60.7	103.1	102.6	154.6	256.4	395.7	309.1	295.5	554.2
Madera y Corcho		59.2	69.0	63.3	61.0	67.7	82.2	84.7	102.7	146.0	150.9	163.1	130.4	159.7	212.3
Papel		9.8	13.0	12.0	9.5	10.5	15.0	12.7	8.4	12.8	11.6	15.4	8.7	10.3	12.8
Imprenta y Editorial		71.4	62.8	79.6	128.3	133.4	156.7	163.5	119.6	119.5	157.2	117.2	186.0	198.6	222.5
Cuero		19.4	19.8	31.4	29.2	32.4	46.1	50.7	40.0	35.5	36.2	54.2	53.9	46.3	76.8
Hule		2.2	7.2	8.2	9.8	18.3	15.5	19.2	26.5	37.2	46.0	64.9	35.9	38.6	76.5
Productos Químicos		693.5	743.0	839.4	748.6	775.2	1063.1	1107.4	1322.2	1512.7	1789.5	2324.4	1431.8	1892.5	1898.1
Productos Minerales no Metálicos		114.5	120.7	101.5	85.0	130.0	157.2	152.6	232.0	341.1	401.6	439.7	420.4	550.2	730.2
Metálicas Básicas		564.2	376.3	319.7	264.1	330.4	438.9	616.5	638.0	686.5	425.5	414.0	258.9	263.0	167.9
Productos Metálicos		877.4	130.1	184.6	138.3	169.0	214.5	202.2	231.3	404.2	446.2	621.9	478.8	554.4	919.0
Maquinaria no Eléctrica		90.2	88.5	79.0	74.1	155.4	198.7	259.0	358.5	428.9	485.9	856.1	582.3	653.2	606.9
Maquinaria y Aparatos Eléctricos		16.4	20.9	49.4	46.6	69.0	221.8	306.8	682.4	725.0	1050.6	1528.0	1501.0	1467.3	1607.8
Transporte		22.2	19.7	45.7	47.5	81.2	232.7	334.8	475.4	618.7	1214.7	1489.6	1209.0	1226.4	837.4
Total		4255.3	3341.9	3774.8	3332.7	3826.3	4930.8	5181.7	6531.2	7960.7	9990.3	12230.0	9371.0	11066.0	11729.7

CUADRO VI

Demanda Interna por ramas industriales a precios constantes de 1960

(millones de pesos)

Rama	Años	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963
Alimentos		13795.7	15179.4	15632.8	16302.0	17275.0	17314.2	17854.7	20289.7	21658.8	22474.0	23014.4	24497.1	25276.6	27608.4
Bebidas		2107.8	2208.6	2484.5	2574.0	2726.6	3168.9	3571.1	3880.3	3904.3	4057.7	4374.6	4410.3	4883.7	5003.2
Tabaco		829.0	874.0	779.3	924.6	904.4	1068.0	1093.3	1053.4	1122.4	1158.2	1281.4	1342.6	1325.9	1408.6
Textiles		4450.1	4113.2	4637.2	4114.8	4747.4	5016.5	5169.6	5398.7	5554.8	5940.0	5930.8	6095.0	6443.8	6681.1
Calzado y Prendas de Vestir		3648.4	3674.7	3957.5	4817.3	4154.8	4394.3	4553.5	4703.7	4926.9	5180.4	5445.8	5646.6	5876.8	6043.1
Madera y Corcho		1490.9	1574.3	1262.0	1235.0	1305.0	1436.3	1904.7	1704.7	1495.8	1231.8	1915.2	1704.7	1898.7	2031.4
Papel		1478.6	1639.4	1695.7	1623.3	1728.7	1939.0	2159.5	2498.2	2297.4	2389.4	2580.4	2820.6	3063.1	3334.6
Imprenta y Editorial		839.6	967.1	976.2	951.3	855.8	1017.9	1092.4	1179.4	1477.5	1655.7	1611.4	1752.6	1845.2	1920.0
Cuero		839.8	892.1	942.2	905.1	979.2	1243.3	1405.0	1322.9	1169.8	1354.3	1256.0	1264.8	1265.5	1304.4
Hule		648.3	952.5	869.2	837.7	948.9	1057.8	1138.6	1147.9	1318.8	1475.2	1674.2	1576.2	1644.3	1802.8
Productos Químicos		3308.4	3760.0	4303.0	4554.2	5051.0	6114.1	6175.5	6495.0	7300.2	8211.8	9589.4	9689.1	10930.1	11801.5
Productos Minerales no Metálicos		1249.9	1416.3	1440.3	1552.4	1611.9	1806.0	2089.4	2273.1	2182.6	2389.9	2598.0	2534.3	2812.8	2910.5
Metálicas Básicas		1919.5	1962.6	2420.1	2180.2	2464.4	2895.5	3802.3	4193.5	4543.3	4500.0	5193.0	5411.2	5534.6	6295.8
Productos Metálicos		1684.3	2027.4	1978.7	1938.8	1941.4	2356.7	2593.4	2725.2	2791.2	2817.4	3180.6	3335.2	3452.4	3834.4
Maquinaria y Eléctrica		2163.1	2786.6	2561.1	2698.7	2850.0	3373.9	3803.9	4236.9	3816.3	3667.7	3987.6	4299.3	3708.0	4202.2
Maquinaria y Aparatos Eléctricos		935.2	1092.9	1355.8	1396.0	1411.5	1808.9	2196.4	2534.5	2553.7	2685.6	2987.2	3261.2	3372.5	3742.4
Transporte		2679.6	4577.8	4637.7	4155.1	3561.2	4162.6	5180.1	5078.9	5127.1	5510.3	6572.1	6683.5	6511.6	8151.2
Total		44056.2	49487.6	52026.6	52508.5	54517.2	59313.9	65783.4	70716.0	73240.9	76699.4	83192.1	86324.3	89836.6	98079.6

Rama	Años	1964	1965	1966	1967	1968	1969	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977
Alimentos		29776.5	31596.2	33778.3	35394.1	37943.0	40120.3	42600.2	43739.3	45194.1	47002.8	48162.9	50994.2	52229.9	53477.7
Bebidas		5835.9	6321.9	6761.8	7280.8	7651.3	8414.4	9070.7	8203.8	9210.2	10187.9	10389.1	12029.6	11245.7	12284.4
Tabaco		1487.5	1632.3	1736.5	1720.5	1861.8	1967.8	2074.7	2089.8	2203.3	1994.3	2213.2	2172.9	2163.5	2406.0
Textiles		8333.5	8765.8	9476.1	10254.7	10894.0	11924.7	13126.7	14021.2	15256.0	16458.6	16944.8	17941.5	18242.3	19700.1
Calzado y Prendas de Vestir		7547.9	8242.7	8338.7	9804.4	10641.4	11526.7	12673.0	13700.5	14854.5	15985.7	16253.3	17070.3	17891.0	19155.3
Madera y Corcho		2602.8	2643.1	2656.8	2773.5	2766.5	3033.8	3192.0	2984.5	3154.9	3305.8	3643.0	3963.3	4145.9	4316.2
Papel		3761.7	4263.4	4588.4	4933.5	5263.8	5972.2	6653.2	6210.0	6676.3	7496.3	8913.2	8010.9	9006.7	9551.4
Imprenta y Editorial		2223.3	2478.6	2638.4	2616.0	2903.6	3144.3	3348.8	3400.8	3998.2	4024.7	4230.0	4310.2	4577.4	4366.8
Cuero		1588.7	1657.5	1504.4	1879.4	2050.7	2140.4	2295.7	2365.1	2207.9	2381.7	2575.6	2388.1	2441.5	2533.5
Hule		2059.2	2228.8	2405.8	2510.0	2629.9	2858.1	2951.3	3146.3	3397.8	3723.7	3805.3	4122.8	4699.3	4268.9
Productos Químicos		3382.0	3701.6	4348.7	4870.6	5473.2	6655.7	6328.5	6746.8	7447.8	8694.3	9229.3	10147.5	10456.3	10833.9
Productos Minerales no Metálicos		13352.6	15238.6	16507.6	17858.5	19252.2	21636.6	23418.0	25583.3	28934.1	31973.2	34356.6	34801.3	35593.7	35687.8
Metálicas Básicas		7190.4	8217.2	9262.3	10080.2	10976.7	11534.2	12480.0	12611.8	14090.5	16317.3	19084.8	19454.4	18989.9	20171.1
Productos Metálicos		3562.7	5403.8	5965.6	6647.1	6947.0	7197.2	8028.8	7102.8	7679.0	8536.4	9421.3	10080.7	10043.4	9179.2
Maquinaria y Eléctrica		5772.5	6088.0	6440.6	6214.4	6654.0	6774.6	7185.8	7291.3	7703.7	8448.2	9316.5	10685.1	10173.3	8920.5
Maquinaria y Aparatos Eléctricos		5014.5	5347.0	6342.7	6370.0	7705.7	8057.0	8577.0	7649.2	9074.1	9358.3	9785.9	9833.1	11844.5	11483.0
Transporte		10537.8	10372.2	11762.0	12597.3	14818.8	15787.8	17770.4	17850.4	19600.1	23479.8	29441.8	32338.9	27772.1	25639.0
Total		114029.5	124198.7	134514.7	143805.0	156437.7	168445.8	181774.9	184699.9	200683.5	219369.0	237708.8	249344.8	251516.4	253974.8

CUADRO VII

Balanzas comerciales de las ramas industriales a precios constantes de 1960
(millones de pesos)

Rama	Años	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963
Alimentos		647.3	431.6	170.2	-3.0	156.0	148.8	-34.7	173.3	427.2	362.0	830.6	1144.9	854.4	975.6
Bebidas		-65.8	-72.4	-65.5	-77.0	-30.6	-42.9	-42.1	-49.3	-42.3	-38.7	-39.6	-32.3	-45.7	-34.8
Tabaco		-	-1.0	-3.3	-6.6	-3.4	-2.0	-2.3	-2.4	-3.4	-5.2	-6.4	-5.6	-4.9	-3.4
Textiles		70.9	262.8	56.8	70.2	63.6	39.5	18.4	11.9	82.2	140.0	150.2	238.3	250.2	224.9
Calzado y Prendas de Vestir		21.6	.3	-48.5	44.3	-17.8	-7.3	-9.5	-3.7	8.1	-6.4	-16.8	-30.6	-57.8	-61.1
Madera y Corcho		96.1	47.7	-28.0	-29.0	-29.0	-74.3	-77.7	-76.7	-60.8	-39.8	-82.2	-87.7	-69.7	-48.4
Papel		-283.6	-373.4	-454.7	-332.3	-342.7	-401.0	-413.5	-395.2	-302.4	-347.4	-400.4	-387.6	-392.1	-399.6
Imprenta y Editorial		-19.6	-16.1	-16.2	-7.3	20.2	12.1	22.6	6.6	1.5	-19.7	-21.4	-35.6	-37.2	-17.0
Cuero		8.2	10.9	-5.2	-16.1	-19.2	-73.3	-78.0	-55.9	-47.8	-70.3	-69.0	-60.8	-61.5	-51.4
Hule		-139.3	-295.5	-239.2	-214.7	-229.9	-274.8	-288.6	-269.0	-287.8	-323.2	-365.2	-330.2	-341.3	-385.8
Productos Químicos		-721.4	-902.0	-1222.0	-1228.2	-1258.0	-1619.1	-1708.5	-1610.0	-1867.2	-1919.8	-2065.4	-1810.1	-1975.1	-2094.5
Productos Minerales no Metálicos		-69.9	-113.3	-153.3	-149.4	-109.9	-93.0	-115.4	-131.1	-115.6	-77.9	-70.0	-67.3	-8.8	-0.5
Metálicas Básicas		-404.5	-453.6	-584.1	-417.2	-342.4	-256.5	-598.3	-619.5	-524.3	-271.0	-503.0	-446.2	-428.6	-247.8
Productos Metálicos		-680.3	-885.4	-747.7	-613.8	-459.4	-576.7	-551.4	-579.2	-603.2	-507.4	-652.6	-696.2	-788.4	-638.4
Maquinaria no Eléctrica		-1740.1	-2323.6	-2149.1	-2253.7	-2307.0	-2843.9	-3239.9	-3460.9	-3125.3	-2936.7	-3124.6	-3146.3	-2716.0	-3033.2
Maquinaria y Aparatos Eléctricos		-242.2	-316.9	-532.8	-511.0	-432.5	-524.9	-687.4	-688.5	-741.7	-568.6	-749.2	-683.6	-749.5	-670.4
Transporte		-1426.6	-2347.8	-2297.7	-2163.1	-1572.2	-1975.6	-2457.1	-2281.9	-2370.0	-2067.3	-3078.1	-2646.5	-2445.6	-3076.2
Total		-4949.2	-7347.7	-8320.3	-7996.6	-6914.2	-8564.9	-10265.4	-10031.5	-9572.8	-8697.4	-10263.1	-9083.4	-9017.6	-9582.0

CUADRO VII (continuación)

Rama	Años	1964	1965	1966	1967	1968	1969	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977
Alimentos		1049.5	1076.8	1179.7	982.4	1242.0	1332.7	1228.8	1450.7	1918.9	2227.2	2483.1	1728.8	2644.1	2966.3
Bebidas		-48.9	-35.9	-37.8	-54.8	-66.2	-34.4	-27.7	-114.8	-183.2	-105.9	-27.1	-19.6	14.3	90.6
Tabaco		-3.5	-0.3	0.5	-1.5	-2.8	1.2	4.3	6.2	5.7	6.7	1.8	1.1	1.5	1.0
Textiles		20.5	-95.8	146.9	-22.7	-56.0	-40.7	26.3	132.8	311.0	790.4	700.2	334.5	496.7	399.9
Calzado y Prendas de Vestir		-66.9	-73.7	-60.7	-88.4	-126.4	-153.7	-152.0	-228.5	-243.5	39.3	191.7	72.7	29.0	67.7
Madera y Corcho		-82.8	-53.1	-60.8	-69.5	-64.5	-102.8	-109.0	-46.5	-19.9	-0.8	-14.0	-126.3	-36.9	71.8
Papel		-465.7	-496.9	-560.4	-620.5	-638.8	-803.2	-998.2	-739.0	-764.3	-1011.3	-1606.4	-1144.9	-1076.7	-996.4
Imprenta y Editorial		-48.3	-48.6	-61.4	-15.0	-36.6	-11.3	-22.8	-118.8	-275.2	-279.7	-234.0	-54.2	-23.4	28.2
Cuero		-113.7	-113.5	-77.4	-153.4	-148.7	-158.4	-190.7	-198.1	-199.9	-217.7	-242.6	-139.1	-165.5	-134.5
Hule		-430.2	-417.8	-446.7	-356.0	-294.9	-330.1	-345.3	-311.3	-306.8	-440.7	-473.3	-391.8	-490.3	-459.9
Productos Químicos		-2376.6	-2643.6	-2430.6	-2465.5	-2953.2	-2807.6	-2845.0	-2990.3	-3507.1	-3938.2	-4905.6	-4516.3	-3570.7	-3716.8
Productos Minerales no Metálicos		-7.0	4.4	-30.7	-34.6	-24.3	-31.7	4.5	117.2	207.2	215.7	179.7	133.5	307.7	511.1
Metálicas Básicas		-146.4	-606.2	-627.3	-895.2	-804.7	-540.2	-606.0	-412.8	-383.5	-1554.3	-2594.8	-3046.4	-1909.9	-1544.1
Productos Metálicos		70.3	-1196.8	-1391.6	-1765.1	-1507.0	-1744.2	-1464.9	-1194.8	-1213.0	-1476.4	-1775.3	-2151.7	-2170.4	-897.2
Maquinaria no Eléctrica		-3930.5	-3847.0	-3888.6	-3567.4	-3442.0	-3562.6	-3488.8	-3243.3	-3640.7	-4108.2	-4994.5	-5442.1	-4940.3	-3436.5
Maquinaria y Aparatos Eléctricos		-822.5	-679.1	-770.7	-985.0	-1163.7	-1167.0	-1198.1	-886.2	-1073.1	-1213.3	182.1	24.9	-597.5	159.0
Transporte		-3971.1	-3327.2	-2943.0	-3301.3	-4216.8	-3711.8	-4138.4	-3278.4	-3667.1	-4330.8	-6346.8	-8056.9	-5455.1	-4981.0
Total		-11277.4	-12472.8	-12060.6	-13415.0	-14303.7	-15865.8	-14023.0	-11743.9	-13034.5	-14398.0	-19448.8	-22793.8	-17003.4	-11870.8

BIBLIOGRAFIA

- | | | |
|---------------------------------------|---------------|--|
| Banco de México | | <i>Cuentas Nacionales y acervos de Capital, 1950-1967. Producto interno y gasto, 1960-1977. La Estructura Industrial de México en 1960.</i> |
| Banco Nacional de Comercio Exterior | (varios años) | <i>Comercio Exterior de México.</i> |
| CEPAL | (1976) | <i>La exportación de manufacturas en México y la política de promoción.</i> |
| CIDE (próxima publicación) | | <i>Evaluación de los efectos de la actividad maquiladora en el norte de México.</i> |
| Dirección General de Estadística | (varios años) | Anuarios Estadísticos del Comercio Exterior de los Estados Unidos Mexicanos. |
| Fajnzylber, F. | (1974) | “Elementos para la formulación de estrategias de exportación de manufacturas”, en <i>Desarrollo Industrial Latinoamericano</i> , selección de Max Nolf. F.C.E. |
| Fajnzylber, F. y Martínez, Tarragó T. | (1976) | <i>Las empresas multinacionales, expansión a nivel mundial y proyección en la industria mexicana</i> , F.C.E. |
| Kaldor, N. | (1966) | <i>Causes of the slow rate of economic growth of the United Kingdom</i> , Cambridge University Press. |
| Minian, I. | (1979) | “Rivalidad intercapitalista e industrialización en el subdesarrollo. Notas para un estudio sobre la división internacional del trabajo”, <i>Economía de América Latina</i> , núm. 2, CIDE. |
| NAFINSA-CEPAL | (1971) | <i>La política industrial en el desarrollo económico de México.</i> |
| NAFINSA-ONUDI | (1977) | <i>México, una estrategia para desarrollar la industria de bienes de capital.</i> |
| Pinto, A. | (1979) | “La apertura al exterior en América Latina” (mimeo). |
| Rock de Sacristán, C. | (1979) | “Los determinantes de la balanza comercial”, <i>Economía Mexicana</i> , núm. 1, CIDE. |
| Vuskovic, P. | (1979) | “América Latina ante nuevos términos de la división internacional del trabajo”, <i>Economía de América Latina</i> , núm. 2, CIDE. |